**video1380746030**

0:03  
Listo, doctora, bueno, muy buenos días para todos. Abrimos nuevamente esta audiencia dentro del Tribunal Arbitral del ingenio pichichi SA contra suramericana seguros generales SA acta colpatria seguros SA la previsora SA compañía de seguros shop seguros Colombia SA.

0:29  
Compañía aseguradora de fianzas SA por favor, les doy el uso de la palabra para que me informen quiénes se encuentran en en la audiencia. buenos días señora Presidenta para usted y para los demás asistentes a la audiencia. Duverna y Restrepo Villa, apoderada del ingenio pichichi gracias suramericana, buenos días, mi nombre es Juan Manuel Díaz granados, apoderado de seguros generales suramericana.

1:02  
Axaculpatria no está el representante de Axaculpatria doctora.

1:19  
Pero sí aparece en la en el listado. Gustavo Alberto, está la doctora Valeria con doctora Valeria, el doctor Gustavo Alberto aparece conectado, pero no sé qué le pasa, usted tiene conexión con él, sí doctora, y veo que el doctor ya está conectando el audio. Doctor Herrera está ahí. Doctora María del Pilar, buenos días, sí, mucho gusto, placer. Doctora Elida Mercedes, mucho gusto güey y doctores.

1:57  
Sí, señores, árbitros, señores, buenos días, buen día bueno, apoderada de Shop Colombia y confianza. buenos días para todos, Catalina Otero arango, apoderada de Shop seguros Colombia, SAY compañía de seguros de fianza. Confianza, gracias el señor Procurador.

2:23  
Muy buenos días Francis Moreno, procurador 166, acudo como agente del Ministerio público. Bueno, listo. Entonces verificar la su asistencia. Vamos entonces a continuar con la práctica del interrogatorio, el testimonio a testigo. Jairo Antonio Barbosa está en salas, sí, buenos días, señora procuradora, mucho gusto. Jairo barbosa, gerente financiero, ingenio, pichichi.

2:52  
Bueno, buenos días. Vamos a entonces a continuar este testimonio que fue iniciado en la audiencia del pasado 9 de de febrero. Le recuerdo, señor Jairo, que usted está bajo la gravedad de juramento. Entonces, en ese orden de ideas, habíamos agotado ya el primer las primeras preguntas por parte del ingenio pichichi. Seguidamente el doctor Gustavo Alberto Herrera en calidad de apoderado de Acta Colpatria.

3:22  
Y la previsora. Continuamos en esta audiencia con las preguntas de la apoderada o de la representante de Cho Colombia y confianza. ¿buenos días señor Barbosa, cómo está? buenos días, doctora Carolina, mucho gusto le haré unas preguntas, estas preguntas pues vienen un poco de lo que veníamos hablando, la audiencia pasada.

3:55  
¿La primer pregunta es, qué características y capacidad tenía el reductor que le prestó a usted? Pues a ustedes al ingenio. El ingenio en la cabaña era un reductor muy similar al que teníamos de una potencia parecida, también reductor de segunda. La diferencia era la marca, era un reductor lucky, marca lucky y el que teníamos era.

4:23  
Creo que era folk, no reductor que teníamos. ¿Durante cuánto tiempo utilizó el ingenio pushichí? El reductor en préstamo que le dio el ingenio de la cabaña más o menos fue el reductor en préstamo. Llegó alrededor de el año, fue en Julio. En el mismo Julio llegó el reductor en préstamo y el reductor en préstamo. Lo utilizamos más o menos hasta.

4:51  
Enero hasta no hasta enero del del 2022, que fue cuando se conectó el otro. Obviamente, unos días antes tocó sacarlo de línea para poder entrar a conectar el cole o K durante algún tiempo en el que estuvo en funcionamiento el reductor que les prestó el ingenio de la cabaña, se apagó la caldera.

5:15  
No. O sea, empezamos a tener presiones, veníamos presentando presiones bajas, la caldera nunca se nos apagó. Teníamos paros. Sí, teníamos paros, sí, tuvimos paros momentáneos durante durante el periodo del siniestro. De hecho, en nuestro sistema de información así quedaron identificados para parada de fábrica por determinada por parada de fábrica, por la causa de de presión baja por el bagazo.

5:46  
No sé si recuerdan cuando en cuando empezamos el viernes en la sesión les comentaba que la presión se nos empezaba a caer. No significa que la caldera se apagaba, se empezaba a caer la presión y tocaba esperar un buen tiempo a volver a subir niveles de presión para que volvieran otra vez los vapores a llegar AA las a la fase de elaboración y que los equipos volvieran AA funcionar de forma correcta.

6:12  
Esto en las subidas y bajadas de presión podemos estar hablando en promedio de unas 4 horas, 5 horas. Mientras vuelven otra vez YY regulan lentamente la presión, vuelven y suben la presión para que el resto de los equipos funcionen. Pero como tal, que digamos que la caldera se apagó, el súbitamente no se nos apagó, sino que bajo la eficiencia a tal punto a punto de apagarse que el mismo todos los equipos paran de proceso.

6:42  
Para darle tiempo a que la caldera vuelva otra vez y empiece a subir precio. Doctor Barbosa, cuando usted habla del periodo del siniestro, en su respuesta anterior se refiere al momento en el que estaban haciendo el el salto porque no estaba funcionando el molino 6 iban directo a la caldera o durante el momento en el que estaba en funcionamiento el reductor que les prestó el ingenio de la cabaña.

7:10  
Es que recuerde que aquí hay aquí hay doctora que termina eventos como los cuando el el cuando hay se presenta el periodo del siniestro, conseguimos en en en en calidad de préstamo, el equipo reductor que llamamos préstamo de la cabaña, la marca reductor LUQUE.

7:30  
En ese periodo que el que el equipo estuvo puenteado es donde tuvimos el mayor riesgo de algo súbito de la caldera hasta antes de que el reductor lucky o reductor cabaña que lo que hemos estado mencionando ingresar en operación una vez ingresa en operación el reductor cabaña, cierto el riesgo de apagada de la caldera se mitigó.

7:56  
Considerablemente más la pérdida de eficiencia se siguió presentando. Cierto, entonces la pregunta que usted me hace es, durante el periodo de operación del reductor lucking seguimos presentando niveles de bajos de presión, pero nunca se nos apagó la caldera. En ese periodo se presentaban niveles de bajada de presión. Lo que hace uno en esos casos, doctora Catalina, es que.

8:25  
Aguantan los equipos de proceso de elaboración hacia adelante el proceso y hacia atrás del proceso. Aguantan los equipos mientras la caldera vuelve otra vez y levanta presión y arranca otra vez a entregar su principal, su principal parte del proceso, que es energía y vapor, y vuelve otra vez en funcionamiento. Eso son subidas y bajadas de presión durante la operación del reductor lucky.

8:50  
Han en los diitas antes de la operación del reductor, lo que sí tuvimos bajonazos súbitos donde se nos paró el súbitamente el proceso. ¿Sí, entonces quiero como que te quede Claro, esos 2 eventos que me parecen muy importantes, no? Sí, es que precisamente por eso le hice la segunda. La pregunta sí, Claro, Deme 1 segundo.

9:20  
Sí, el reductor del ingenio la cabaña de marca Lukin era de características muy similares al que se dañó. ¿Por qué se siguió presentando esa? Esa poca eficiencia que usted indica era debajo, era de un caballaje un poco más bajo y hay un tamaño un poco más bajo. El torque del reductor era menor al que al que teníamos. Si ustedes recuerdan una de las preguntas que me hicieron.

9:45  
Creo que me hizo el abogado vernei en función de eficiencia. Yo le decía, podemos tener un equipo mucho mayor, no me va a dar una mayor eficiencia, me va a mantener la misma. El problema es cuando tenemos un equipo de capacidades o características inferiores.

10:00  
En ese momento sino nos da la eficiencia y lógicamente el equipo va a trabajar mucho más forzado. Es decir, era de similares características. Como era de una eficiencia más baja, el equipo empezó a trabajar más forzado. Entonces tocaba regular un poco la potencia del equipo para que el equipo no se lo fuera a reventar y no fuera a suceder un daño súbito como el que el que le pasó, pues al al reductor que que estamos hablando.

10:25  
Entonces tocaba trabajarlo muy tranquilo, muy regulado y no quiere decir de que nos estaba dando la misma eficiencia. Es más, los datos no nos dejan, no nos dejan decir lo que no es antes de entrar antes del daño del reductor. Nosotros veníamos presentando para que entendamos el nivel de eficiencia la saca del indicador de la variable control de la sacarosa en bagazo.

10:49  
Promedio, 244 como se ha venido hablando, 244 fluctuante, pues lógicamente promedio ponderado y una vez entró el reductor, hubo una mejora, pero nunca llegó a los niveles de antes de la falla.

11:03  
Entonces, lógicamente, esperábamos que no fuera a llegar a esos niveles, pero sí mitigó muchísimo y de hecho también lo dejan saber la estadística. Los paros de presiones por presiones bajas se minimizaron de una forma importante, no en el expediente de oro, una cotización expedida por HMC kurs.

11:30  
Esta cotización es por varios sitios como rodamientos, piñones intermedios, engranajes intermedios, piñones de baja velocidad, engranajes de baja velocidad. ¿Quisiera preguntarle, esa cotización se hizo para qué efectos la reparación del reductor usado o otro reductor que venía con problemas de rodamientos? No, esa, esa reparación tuvo que haber sido para la para cotizar. ¿Cuánto podría estar?

11:57  
Costando la reparación del reductor que se dañó. ¿En qué fecha llegó el reductor usado a las instalaciones del ingenio pichichi?

12:22  
Cuando usted me habla doctora del reductor usado, estamos hablando del reductivo en Virginia, Estados Unidos. Ya gracias, gracias. Ese reductor llegó más o menos en el mes de febrero del 2022 a la instalación. Una pregunta de un tema que no me ha quedado muy Claro durante el periodo en el que se efectúa el mantenimiento y reparaciones del reductor que se adquirió en Virginia, Estados Unidos.

12:51  
Este se mantuvo en operación. No recuerde, recuerde do que cuando el reductor llega a las instalaciones, recuerde que cuando el reductor llegó a las instalaciones del ingeniero, lo primero que nuestra área técnica, nuestra área de mantenimiento hace es que hace una reinspección del equipo, una limpieza total del equipo, porque el equipo, estos equipos vienen, vienen en barco.

13:20  
Entonces normalmente ellos tienen que hacer una limpieza, una, una sanitización de todo el equipo y esa el cambio de aceite, inspecciones visuales. Y es ahí donde ellos confirman, pues el tema de la el tema de lo que ya se había identificado en Virginia del tema de los rodamientos que también ya venían, pues en camino se hace ese mantenimiento, cambio normal de rutina preventivos y se pone y se inicia el proceso de.

13:49  
De puesta en operación del equipo. Sabe eso lo que me la la la pregunta que me hace doctora, sí, señor, una pregunta adicional, porque si yo sabía que tenía problemas en en los rodamientos lo ponen en operación, apenas llega.

14:05  
Porque sabíamos que el problema de los rodamientos no era un problema complicado. No era un problema grave, era un productor de muy buena capacidad. Se le hace una reinspección, una limpieza especializada al equipo y se pone en funcionamiento. Pero recuerden que como el equipo es de una muy buena capacidad, se empiezan a hacer las curvas de las curvas de potencia que le llamamos. Entonces las curvas de potencia es cuando el equipo entra en operación y empiezan a meterle carga carga suave al equipo para ver su.

14:35  
El equipo, eso es una condición normal o una forma normal de iniciar un equipo en proceso, pero empiezan a subirlo suavemente y empiezan a hacer monitoreo de vibraciones, empiezan a hacer una, empiezan a hacerle un tipo, unos tipos de monitoreo muy especiales hasta que llega un punto en que la operación dice hasta ahí no lo no lo llevemos más porque podemos correr por podemos poner en riesgo por el tema de los rodamientos.

14:59  
Mientras los rodamientos llegan y arrancan y se y se cambian y se y se pone a full, a full carga OA full operación como hicimos nosotros internamente en la empresa, ese mantenimiento que le pude tuvieron que hacer al reductor pal de Virginia, el que pues adquirió en Virginia el que nos hablando retardaron la normalización de la operación.

15:27  
Sí, se sí se retardó un poco la la la normalidad de la operación, pero me parece que es importante que haga la siguiente apreciación, doctora, porque el equipo una vez ingresa a la operación, genera una mitigación, una reducción importante en la variable de la sacarosa en bagazo. O sea, si si es más el equipo Lukin que estábamos hablando de cabaña.

15:56  
Ya había realizado una importante mejora en esta variable al ingresar el el equipo que decimos que era iba a ser la solución definitiva. El fol genera otra mejora importante al indicador. Aún así, ya sabiendo de que teníamos el tema de los rodamientos, dura arrancó a trabajar y duran si luego.

16:22  
Hubo un paro de mantenimiento, aprovechamos cambiamos de una los rodamientos. Esto fue finalizando el mes de abril y arrancó en operación. Se le hizo la curva de operación y se ingresa a full carga abril mar abril, mayo más o menos y el equipo deja la full a full carga. Deja inmediatamente la variable igualitica hasta antes de le de la de lo ocurrido en el en el.

16:51  
En el siniestro, antes de la ocurrencia del siniestro. O sea, quedamos igualitos de forma de forma inmediata una vez el equipo entra a su cargo. Pero mientras se realiza el mantenimiento entre febrero y abril, ese reductor quedó parado. No, no, no, no, no. Ahí muy buena su su pregunta doctora para hacerle la señora, aclaración.

17:14  
El equipo entra en operación. Le decía yo que empieza a hacer una operación y se empiezan a medir las curvas y operaciones, dice sigámoslo, sigámoslo apretando, OOOO, forzandolo o subiendo potencia. Hasta este nivel el equipo siguió trabajando. Si recuerda le decía que una vez ingresó el equipo, recuerda que le dije que había presentado una mejor importante en el indicador a.

17:40  
Ahí se mantuvo esa mejora importante. Más no llegamos a los niveles de antes de la falla. O sea, la respuesta es el equipo. No, no quedó parado. El equipo entre febrero y abril siguió operando si el equipo doctora.

17:52  
Aclaró, hubiese estado parado y hubiésemos estado sin el reductor cabaña y sin el equipo de y sin el equipo Fol en el equipo usado de Virginia, pues el indicador o el valor de la pérdida hubiese sido muchísima, muchísimo más alta, sí, porque este equipo en parte mitigó de una forma muy buena la pérdida, más no llegamos a los niveles de antes de la de la falla.

18:20  
Resulta que nosotros en nuestro esquema de operación doctora, para que usted más o menos se se lo se ubique en espacio mensualmente, nosotros tenemos unos paros de fábrica programados para mantenimiento planificado cierto mantenimientos de generales de de los equipos en el mes de abril. En uno de esos paros se aprovechó.

18:43  
Y se instalaron los los rodamientos. Se le hizo nuevamente un mantenimiento al al equipo en un paro programado de la fábrica y cuando arrancó el paro ya va arrancando el mes siguiente, pues el equipo entró en una operación a full carga y ahí fue donde el indicador ya volvió a los niveles antes de la falla. No sé si con eso le puede responder a su pregunta. ¿Sí, si ustedes sabían que el equipo tenía problemas en los rodamientos, le hicieron algún tipo de reclamo al vendedor?

19:14  
No porque recuerdo que en el informe en Virginia, cuando nosotros identificamos el equipo, recuerdo muy bien que a como a los 2 días o al siguiente día o al tercer día, se enviaron los expertos nuestros y contratamos nosotros. Doctora, una firma especializada y allá en los Estados Unidos especializada en la marca Fol.

19:41  
Y estos y estos especialistas visitaron el lugar en Virginia a hacer una inspección técnica del equipo. No solamente fue ese, fueron 2 los que habíamos identificado, los equipos eran los que estaban disponibles, nosotros los trajimos el mejor. ¿Y cuál fue la condición para traernos el mejor equipo? Pues el producto de la inspección técnica que hicieron que hizo esta gente los americanos allá en en los Estados Unidos y la y el y el especialista que fue de nosotros.

20:12  
Identificaron cuál era el mejor equipo, hicieron un un respectivo informe y en ese momento ellos, dentro de sus esquemas de recomendaciones, dicen que posiblemente el equipo pueda tener un tema.

20:26  
No critico en los rodamientos. Es más, recuerdo muy bien que una de las decisiones de nuestra herencia general fue pues digamos de una de los rodamientos para que el equipo nos llegue acá con rodamientos y una vez, por si nos toca cambiarlo de forma, nos toca cambiar los rodamientos de forma inmediata. O sea, ya venía, ya venía en camino el combo, el equipo más los rodamientos por si nos toca cambiarlo, o sea que ya ya nosotros sí sabíamos que el equipo venía con ese tema aún así.

20:56  
La recomendación técnica era no en montemos el equipo, arranquemos el equipo porque muy seguramente el equipo va a seguir mejorando. Reduciendo la pérdida, mejorando la eficiencia en el secado del bagazo y mejorando la eficiencia de combustión de la caldera. ¿Señor Verdos, usted se acuerda de casualidad? Cuando llegaron los rodamientos a las instalaciones del.

21:22  
¿Tuvo que haber sido? No me acuerdo, ha sido toda la fecha precisita, pero si el equipo llegó en febrero tuvo que haber sido entre febrero, entre marzo más o menos marzo, marzo y en el mismo mes de abril. Por ahí tuvo que haber sido la fecha. Pues precisa, puede llegar. Esta es una pregunta un poco técnica, pero es que y disculpe, no me ha quedado Claro.

21:48  
El reductor Lucking tenía 650 caballos de fuerza y usted señala que tenía características similares al que se dañó, que tenía 700 caballos de fuerza. Más o menos. Ustedes adquieren un reductor en Virginia, que es el reductor FAL, que me explican usted que los devuelven los mismos niveles de eficiencia que pero este reductor tiene 900 caballos de fuerza. ¿Qué es lo que hace que uno?

22:15  
¿De estos 3, qué es lo que hace que el de 900 llega a las mismas características de eficiencia que uno de 700, pero el de 650 no? Pues la verdad es una muy buena pregunta la que usted la que usted hace, pero eso ya muy, muy internamente en los temas de Torques.

22:36  
Muy seguramente la potencia del equipo y esa es una pregunta, así que yo no soy ingeniero mecánico, nos tocaría hacérselo en nuestra área, pues de ingeniería mecánica. Simplemente las variables técnicas que tengo en mi mente es porque participé en la en las diferentes reuniones, pues por no decirle que en todas desde el principio al final. Por eso tengo muy clara la condición técnica de lo sucedido.

23:01  
Es una muy buena pregunta que se hacía. De hecho, uno de los de los peritos era ingeniero mecánico YYA él también le quedaba cara de que la condición técnica del equipo en calidad de préstamo no era la misma que la que que la del equipo que se había dañado.

23:20  
Yo le diría que además de que sea la misma potencia, muy seguramente el el tema del torque que entregaba el tema de la forma como se acoplaba a la a la a la transmisión, no le daban la eficiencia para llegar a ese a ese nivel, pues de torque que necesitaba o porque la fuerza que necesitaba para que nuestras masas pudieran apretarse y pudieran generar una mejor extracción.

23:47  
Esta es una pregunta que nos tocaría escalársela como a nuestros ingenieros de procesos técnicos para que ellos no la respondan desde el punto de vista, ya bien bien técnico, gracias usted en no me acuerdo si en respuestas a las preguntas afectuadas por el doctor Duverne o en respuestas a las preguntas formuladas por el doctor Gustavo habló de un reductor que fue comprado en Brasil.

24:15  
¿Usted me puede explicar en qué fecha llegó este reductor a las instalaciones del ingenio y en qué molino se instaló? Ese reductor es ya el de Brasil. Es un reductor que compramos de una capacidad mucho más grande, de 1200 caballos. Es un reductor de otra tecnología diferente a la tecnología que tienen estos reductores, pero un productor de última generación.

24:42  
Ese reductor recuerdo que tuvo que haber llegado a ver más o menos ese reductor tuvo que haber llegado acá a la instalación. ¿Es algo así como en el 2023? Este año más o menos, como en enero febrero del 2023 tuvo que haber llegado a las a las instalaciones y ese reductor lo instalamos en el molino número uno quedó instalado.

25:07  
Porque es otra tecnología, es un es un reductor de tecnología, es paralelos, tienen mucha más, mucho más, mucho más torque. ¿Y por qué la decisión de instalarlo en el molino número uno? Porque los mejores trabajos os lo voy a decir así en forma coloquial, los mejores molinos, los mejores molinos, los molinos más nuevos, los mejores molinos y los más grandes tienen que estar.

25:34  
En el ser, el molino número uno y el molino número 6, esos tienen que ser los los mejores molinos. Son los molinos más importantes del tándem de molienda, son los que hacen el el mayor esfuerzo por una condición muy particular, el molino número uno es el que hace la mayor, la mayor extracción inicial. Cierto, porque ahí es donde apenas está llegando la biomasa, sí, y el molino número 6.

26:02  
Es el molino que tiene que hacer el secado del bagazo. Tiene que mandar el bagazo con la menor contenido de sacarosa. Todos decimos secado del molino que hace la mayor extracción. Me manda el bagazo lo más seco posible para que de esa manera el poder calorífico o la capacidad de combustión de ese bagazo sea la ideal para que las calderas mantengan estables. Gracias.

26:29  
Usted nos ha comentado con anterioridad que usted participó en lo que fue la solicitud de indemnización efectuada en las aseguradoras por el lucro este santo. ¿Usted participó en lo que fue la solicitud en lo que respecta al daño material? Pues el daño material fue algo muy, muy muy simple. Mi participación fue más que todo, pues en el tema de de aportación de alguna de de algunas.

26:58  
De las documentaciones oportes que nos pidió el perito cuando nos pedían informaciones, por ejemplo contables o informaciones que teníamos que descargar del del archivo. Eso fue de los archivos. Eso fue lo primero que que que sucedió. Sí, cuando se presenta el daño del reductor, pues una vez informadas las aseguradoras.

27:25  
Los peritos perito designado de la aseguradora va y hacen la inspección visual con el defecto del daño material y se da cuenta que efectivamente sí hay un sí, hay un daño, cierto, entonces ahí fue donde donde se activó todo y empezamos AA ejercer toda nuestra participación del caso, decía la anterior pregunta para ver si usted me podría responder.

27:52  
Sí, en esa solicitud de indemnización por daño material se tuvo en cuenta la del reductor y el deducible pactado en la póliza para este aspecto. Perdonen, me es que me habló de una palabra muy técnica, me como la antigüedad del equipo de aclaro la Antigüedad ya la Antigüedad. Ya sí, señora, mira, cuando nosotros ahí en ese momento sí participamos.

28:18  
Porque cuando se empezó a hablar del tema de la antigüedad del equipo, se decía, se estaba hablando de el reductor como un equipo que funcionara por si solo un equipo principal. Entonces sí le hicimos. Le hicimos la siguiente acotación al al.

28:41  
Al perito le decimos, Venga, eso no es un equipo autónomo, eso es un componente de un equipo general. Sí se le dijo al al, al, al ajustador, el equipo general consta, voy a hablarlo así. Un equipo molino completo consta de unas masas, de una transmisión de un reductor, que es el que el que estamos hablando, y de un motor.

29:09  
Ese componente integral se denomina molino. Sí, entonces a él se le se le se le hablaba, se le decía que eso es un componente. El reductor es un componente solamente de ese equipo. Porque si si se si nos preguntaron de que de que cuánto era la vejez del equipo y que hace de que de que de de que la longevidad, pues del equipo de que de cuando se compró toda esa información si se la suministramos ahí.

29:39  
Y una pregunta para claridad, qué tan viejo o era el equipo, el reductor, el equipo creo que está por el orden de unos 1416 años, muchas gracias en lo que respecta al concepto de mayores costos de funcionamiento en lo que fue la solicitud de indemnización por lucro cesante.

30:08  
Por favor, nos podría indicar si se compró mayor materia prima durante el período de indemnización. Mira, eso sí, muy importante, la materia prima fue la misma. Nosotros compramos la misma materia prima realmente en este concepto. Doctora Catalina, a lo que nos hemos hecho referencia es que al final todo llegó a nuestro tándem de de elaboración de elaboración o estación de molienda.

30:38  
¿Y en el tándem de molienda hubo una pérdida de eficiencia? Sí, al final el incremento como tal, como concepto de costos, no es que me haya tocado comprar en volumen, en volumen, más materia prima. La materia prima fue igual, pero lo que sí nos tocó, lo que sí se nos configuró, fue un mayor costo unitario al final, porque es que si yo tengo decirlo en sentido figurado y a modo de ejemplo.

31:05  
¿100 t de caña, a modo de ejemplo, 100 t de caña y de las 100 t de caña antes de la falla antes de la falla, en promedio, ponderado yo venía sacando 10 quintales de azúcar, cierto?

31:19  
Resulta que después de la falla yo ya no de esas 100 t de caña, yo por la pérdida de la eficiencia, yo ya no estoy sacando los 10 quintales de azúcar, cierto, sino que estoy sacando 9 quintales de azúcar realmente dentro de mi, dentro de mi composición o estructura, no solamente de costo de una empresa como esta, sino de cualquier empresa. Este ejemplo inclusive aplica para algo tan sencillo como una camisa inclusive o un pantalón.

31:47  
Cierto, ya no me va a costar unitariamente, no me va a costar 50000 pesos, sino que me va a costar algo así como 52000 pesos por cada unidad de producto, entonces en esa pérdida de eficiencia o en es ineficiencia que me generó el el tren de de la estación de molienda, pues al final me generó y se me incrementó una, se me generó, me convirtió en un incremento de costo unitario al final.

32:16  
Muchas gracias, señor Barbosa. Una pregunta también en relación con la solicitud de indemnización por lucro excesal los costos variables por arrendamiento, proveedores, costo de cosecha y fábrica, costos de cultivo, costos de caña, si incurre ordinaria y normalmente en el proceso de reproducción de miel y azúcar, o son excepcionales y adicionales. No, mira, ahí es importante aclarar algo.

32:41  
Los costos, los costos por arrendamientos como tal, los costos de arrendamiento se vuelven un costo fijo, los arrendamientos de la caña lo el arrendamiento de la caña, yo lo es como el arrendamiento de una casa, sí, yo lo tengo que pagar parado o no. O sea que ese componente no es variable, ese componente en el tiempo se considera fijo si yo te te preciso algo.

33:10  
Si por algún motivo la fábrica se me paró, paró todo. Todo el ingenio no hay. Se hace total de operaciones en la caña en calidad de arrendamiento. Por ser un arrendamiento yo tengo que seguirlo pagando sí o sí, lo tengo que seguir pagando. O sea que eso eso es un costo no variable, sino un costo fijo.

33:34  
A lo otro que usted le entiendo que usted me está mencionando es a la caña de proveeduría. Es una caña que yo la yo la la la tengo que o la muero en función de mis contratos. Yo tengo unos contratos de molienda de esas cañas y esas cañas tienen unas edades por medio de los contratos. Ah, se me paró, pues yo no la liquido.

33:55  
Sí, pero en el pero en el momento de que yo arranque, inclusive esa es la primera caña que yo tengo que empezar a meter por delante, porque es una caña, son cañas que están por un contrato y que y que tienen una condición de cosecha de 13 meses, 12 meses y medio inclusive en algunos casos, cuando yo no la empiezo a moler en en ese tiempo, pues voy a tener unas condiciones.

34:19  
Especiales con cada uno de los de los de los proveedores que me van a generar. Vea, me tiene que pagar, me tiene, que me tiene, que me tiene, me tiene que cosechar. Me compromiso en el contrato a los 12 meses y medio, a los 12 meses y medio. Sí, entonces esto es un negocio. Y por eso es que pues en algunas de las respuestas yo me extiendo un poquito para tratar de que no solamente los honorables árbitros, sino ustedes.

34:46  
Tengan un concepto Claro porque no funciona tan, tan plano. Ya entonces en la pregunta que tú me dices, tú me haces una pregunta muy global donde me incluyes varias cosas, como si todas fueran variables. Y sí me parece importante mencionarte que en ese caso del arrendamiento pues variables es algo fijo con la connotación que te decía y el ejemplo que te colocaba, pues cambiando un poco el tema.

35:17  
Y para aclarar un poco una de sus respuestas anteriores, usted mencionó que el ingeniero favera soles manifestó a ustedes que no aplicaran el infraseguro y el y el deducible para el cálculo del lucro cesante. No, no te puedo, te falta por hacer la pregunta o te o puedo, no, no, no, no para aclarar.

35:41  
¿Para aclarar sí no me parece importante, no quiere decir de que es que no lo apliquemos? No, no, no, nunca, nunca. Si yo entendiera eso, lo aclaro, nunca se dijo que no lo aplicáramos. Sabíamos que eso hay que aplicarlo, o sea, hay que aplicar el infraseguro seguro y suficiente y hay que aplicar el deducible, que son unas condiciones puntuales que tiene clausulado de la póliza, lo que es en alguna de las preguntas lo que se me mencionó.

36:11  
Claro lo que yo le decía, que nosotros hasta donde llegamos, si ustedes ven en la liquidación nuestra, nosotros llegamos hasta aplicar el margen contratado inclusive, y ese margen contratado sabíamos que el ajustador tenía que llegar al siguiente paso, sí en el proceso ya de ajuste con el ajustador donde el ajustador tenía que.

36:34  
Recalcular nuevamente ese margen, sí, porque de hecho la póliza entiendo así lo dice. Así lo menciona que se debe calcular nuevamente el porcentaje de utilidad bruta de 12 meses hacia atrás del evento, e incluso depende de algunos ajustadores. Nos decíamos, Fabio, a veces ajustador lo calculan 12 meses seguidos de la falla.

36:57  
Para calcular nuevamente ese ese margen de utilidad bruta en ese momento que el ajustador hiciera ese cálculo, nos íbamos a dar cuenta que ahí había configurado una un infraseguro y había que aplicar el infraseguro después de aplicado el infraseguro a esa cifra había que calcularle.

37:24  
Los 12 días o los 15 días o los 20 del deducible había que aplicarle el concepto del deducible en función de lo que teníamos contratado en la póliza, no en los cálculos de nosotros. Desde un principio siempre se sabíamos y siempre se así. Lo hicimos saber que el cálculo era hasta antes de infraseguro y antes de deducible.

37:51  
Con anterioridad mencionó que hubo un aumento, el pues en lo que ustedes denominan su solicitud de aumento en costos de funcionamiento, esos costos de función de funcionamiento fueron superiores al valor total de la utilidad bruta. Calcular, no, no, nunca fueron superiores al valor total de la utilidad bruta.

38:22  
No, ya no tengo más preguntas. ¿Justo tiene entonces el uso de la palabra el señor Procurador, doctor Franklin? Perdón, no seguía el doctor días ganados, perdón, sí, sí, sí, sí, el doctor Juan Manuel, gracias. buenos días, señor Barbosa, buenos días doctor Juan Manuel, aquí en en.

38:55  
En este tribunal estamos discutiendo temas de contenido legal, pero cuya base es una base técnica y una base financiera, YY para que el Tribunal tome la decisión adecuada, pues debe entender y debemos entender todos ciertas particularidades. Yo voy a hacerle una serie de preguntas por bloques de temas orientada a esa finalidad. La primera tiene que ver con.

39:26  
¿La operación de ingenio y de lo que usted llama el tándem de molinos? Esa. ¿Esa es una operación 24 horas al día o es una operación que tiene interrupciones? Doctor, muy buen, muy bien, muy buen dato. Nosotros somos una empresa de naturaleza operativa de 24 horas al día. Los 7 días de la semana, sí.

39:56  
Nosotros somos 7 \* 24 no hay no en Concepción como concepto general, no deberían de haber interrupciones a menos a menos que dentro de los ciclos operativos, que normalmente las entradas que son así se establecen mantenimientos.

40:19  
Preventivos programados que le llamamos mantenimientos programados de de planta, donde se para el total de la planta para hacer XOY mantenimientos que ya están previamente planificados YY también se puede dar.

40:33  
Para no planeadas o fallas, producto de que estos son equipos mecánicos todos y producto de que cualquier equipo se dañó, subitamente y toca entrar a hacer una intervención que nos generó algún paro general de de proceso no planeado, pero como concepto general somos 24 dale 1 segundo por favor.

40:57  
Bueno, estoy teniendo mucha interrupción en mi señal de Internet, ya intenté conectarme por las 2 opciones de Internet que tengo y se me se me tengo mucha interrupción, o sea se congela. Volvió y escucho, entonces está siendo muy complejo yo escuchar de largo la declaración, yo voy a hacer un receso, tengo que cambiarme pero estoy a 5 minutos de de donde está, pues mi, mi, mi, mi otra opción voy a hacer un receso por favor de.

41:23  
7 minutos para yo cambiarme para poder tener, pues como escuchar la prueba plenamente, hagámoslo de 10 doctora, para que no, sí, no hay problema, doctora, para que con nosotros no tiene problema, también listo, perfecto. Entonces vamos a hacer un receso, si ustedes quieren, se quedan conectados, quieres, nos desconectamos, nos vamos a conectar, pero en 10 minutos vuelve OKA las 9 doctora, hasta luego.

42:06  
Perdón, en el receso, yo puedo apagar la Cámara y silenciar el micrófono. Sí, doctor Barbosa sí puede. Muchas gracias por algún tipo de algún tipo de mantenimiento y pues que naturalmente, pues también pueden tener algún tipo de situación de paro, no, no planificado.

42:29  
Pero que por naturaleza propia sí somos molienda o producción de 24 horas los 7 días a la semana. Gracias, señor Barbosa. Desde el punto de vista de vista de manufactura, el ingenio estaba operando a plena capacidad o tenía capacidad adicional para moler más caña, por ejemplo.

43:01  
Nosotros estábamos operando nuestra capacidad normal nominal que venía, que en la cual venimos venimos trabajando. Lógicamente doctor, nosotros pudiéramos tener una capacidad de molienda mayor, pero esto en función de la caña que tenemos disponible para moler y estábamos moliendo la caña que teníamos disponible para moler, OK, pero supongamos que.

43:30  
¿Y ahí usted habla de la capacidad nominal, nos puede para la época en que se presenta el daño, mitad de 2021, cuál era la capacidad nominal del tándem de molienda y cuál era la que efectivamente estaba en operación?

43:50  
No, nosotros, doctor, veníamos moliendo a la capacidad normal, histórica en la cual veníamos, veníamos moliendo en los últimos 10 años en 304004 1000 Quintales y ya si uno habla de capacidades nominales, nominales, nosotros tenemos unos cuellos de botella, pero nominalmente nosotros podemos estar moliendo en términos de capacidad instalada, unas 4200.

44:20  
Pero con digamos, con eso es nominal. Eso es teórico, pues pero lo normal de nosotros somos más o menos de 3000 / 3900 y 4000. ¿Es lo que nosotros por ahí pichichi se mueve de forma normal, OK? Pero el el cuando leíamos unos informes de la junta Directiva a la Asamblea.

44:49  
Hablaban de la afectación en la producción de quintales, que la producción había sido menor a la del año anterior y uno por el paro que se presentó. Es una cuestión sobre la cual no, no quiero preguntarle nada, pero otra por el invierno, porque hubo unas precipitaciones anormales que afectaron la producción de quintales.

45:18  
AA donde voy yo. ¿AA preguntarle, es el hecho de que haya invierno y se afecte el cultivo de la caña, implica que haya menor cantidad de caña que entre al molino? ¿Uno para la producción de azúcar? No, doctor, no necesariamente la caña en la que nosotros teníamos concebía o planificada. Llamémoslo así.

45:46  
Para la molienda en esos meses. Es por eso que cuando la estadística le le estaba comentando anteriormente, nosotros veníamos moliendo más o menos entre 3000 / 3904 1000 t de caña. Día cierto, el invierno sí nos afecta, pero el invierno empieza a generarnos. Afectaciones a la oportunidad de llegada de la materia prima.

46:15  
Aún así, nosotros venimos, le cuento. Nosotros venimos desarrollando unas estratégicamente unas mejoras importantes en los procesos de cosecha de aprovisionamiento de materia prima.

46:29  
Para garantizar de que al final nos llegue la caña y nos lleguen con unas menores perdidas a las que veníamos presentando nosotros dentro de esas mejoras y me voy a atrever a decírselo porque no recuerdo si así lo lo planificamos en el en el informe que usted hace referencia, nosotros veníamos en el proceso de negociación de un frente de cosecha, anteriormente la cosecha de nosotros era tercerizada una parte y nosotros veníamos.

46:59  
Estamos adquiriendo cada vez más, dejando esa cosecha que fuera cosecha directa por por el ingenio. Y eso como todos los otros ingenios, que hoy en día toda la cosecha directa en el tiempo. Nos hemos dado cuenta que eso nos mejora la logística de aprovisionamiento y nos mejora que en indiferentemente, si la época es invierno, la época es verano. La caña por lo menos nos llegue de la forma oportuna al ingenio y podamos moler, lo planificamos.

47:30  
Un punto para precisar su respuesta. ¿Quién es el encargado del ingenio pichichi? Calcular la capacidad, la gerencia de la fábrica, doctor, o sea, la capacidad de molienda, la capacidad de molienda. Exactamente sí, señor, la gerencia de la fábrica OKOK.

47:58  
Otra pregunta, señor Barbosa, usted nos explicó que en el tándem de Moliendra hay unos motores. Los motores no entran directo al molino, sino que en su intermedio está el reductor que le reduce la velocidad que viene del motor porque el molino no puede funcionar a alta velocidad. El molino opera a baja velocidad.

48:25  
Y la función del reductor es reducir la velocidad a través de lo que te dice los piñones o los los rodamientos internos que tiene, que tiene que tiene el reductor. ¿Esos motores son motores eléctricos? ¿Correcto? O sea, nosotros tenemos si usted me pregunta específicamente, doctor del Molito 6.

48:52  
Le digo, la respuesta es sí, son eléctricos, porque nosotros en nuestro proceso tenemos unos motores, nosotros molinos hidráulicos y otros eléctricos. Pero en este caso el molino número 6 es eléctrico YY ese motor eléctrico se alimenta de energía que proviene de la caldera. Sí, señor, que proviene del turbogenerador, que viene de la caldera muy bien.

49:22  
En el plan de contingencia del molino, en el evento en que haya rotura de la caldera, eso puede ocurrir. El plan de contingencia prevé utilización de una fuente alterna de energía. Ah doctor, es muy sencillo. La pregunta que usted hace es si en el en el plan de contingencia a mí se me llega a pagar la caldera, a reventar súbitamente la caldera.

49:47  
Pues en algunos casos, para ciertos equipos de la cadena de la cadena de de proceso me pudiera pegar de la energía, comprar energía de la energía de la red. Pero recuerde que en la información que hemos hablado o en la o en la exposición que hemos dicho, nuestra fábrica se mueve con vapor y energía. Esas son las 2:00 fuentes principales que me produce mi caldera. Es decir.

50:16  
¿Que tengo que tener sí o sí para poder operar las 2 cosas? Porque si se me para súbitamente la fábrica, pues se paró la generación de vapor y se paró. La generación de energía suple la generación de energía. Si es la pregunta que usted me está tratando de realizar con energía de la red eléctrica, pero el vapor no me lo va a producir más, entonces paro todo el proceso como tal. Sí, por eso la fábrica se considera, doctor, que es el corazón fundamental de la de del ingenio.

50:47  
OK, Pasemos ahora a el tema ya de aparte de la de las máquinas del reductor, hay una cotización que se hizo en Julio del 21 del un reductor nuevo marca folk, igual al que había igual de 700 caballos.

51:14  
Esa cotización se le hizo a la hizo una compañía que se llama LO trading. Ese es un proveedor usual conocido por parte de ustedes. Sí señor, ese es un proveedor igual conocido es un proveedor que nos suministra a nosotros varios equipos OKY. ¿Y cuál ha sido el comportamiento de ese proveedor?

51:39  
Bueno, solamente doctor, de ese me atrevería yo a decirlo, sino les decía yo en la en la en la anterior charla, en la forma muy general, que el comportamiento no fue solamente ese, sino de todos los proveedores en el año 2021, de todos los proveedores del extranjero. Nosotros, a pesar de que nuestra, con nuestra vocación de nosotros, es producir.

52:05  
Azúcares y mieles para suplir el mercado tanto nacional como internacional. O sea, exportar. Nosotros también tenemos un proceso muy importante de importaciones porque nosotros tenemos no solamente maquinaria de fábrica que depende de repuestos a nivel internacional, sino maquinaria agrícola que depende de repuestos a nivel internacional.

52:29  
Y en ese año en especial doctor 2021 crisis a nivel mundial, especialmente en lo de todo lo que tiene que ver con componente de aceros. Veníamos presentando de forma general no solamente ese proveedor, sino de o de los otros proveedores de forma general, una unos retrasos muy importantes en el tema de las fabricaciones.

52:52  
De nuestros repuestos, producto de la escasez mundial que había en los aceros. Entonces, si un proveedor le pongo un ejemplo, me me envía una cotización donde la fabricación costaba de 30 días, pues para que lo hagamos fácil, estábamos viendo que esa fabricación se llevaba el doble.

53:16  
3 veces, cuatro veces inclusive. El valor que que era la promesa de valor de de ese proveedor, a nosotros nos llamaba la atención y nosotros decíamos, venga como, así que el proveedor dice que 20 días y aquí el repuesto llegaba o el repuesto no lo fabricaban en 90 en 100 días. ¿Qué está pasando?

53:35  
Entonces empezamos a individualizar proveedores y vimos que YYY empezamos a ver que no solamente era de un proveedor, sino que esta condición era una condición generalizada en todos los proveedores. En concreto, el proveedor, LO trading fue utilizado por parte del ingenio para compras de cualquier otro tipo de elementos.

54:02  
Sí señor, nosotros le hemos hemos comprado en el pasado otros elementos con ellos y hubo incumplimientos de los contratos celebrados por LO por LO trading, pues al final no hay contrato celebrado doctor con ello, sino que se les coloca las órdenes de las órdenes de compra YY además entre varios incumplimientos de todos se generaban incumplimientos de todos los proveedores, doctor, inclusive de LO no señor Barbosa. La pregunta es muy concreta.

54:33  
Siendo LO trading un proveedor conocido y con el cual el ingenio tiene relaciones, LO trading incumplió órdenes de compra de elementos para el ingenio. La verdad, doctor, tendría que validar si en la estadística general él no es incentivo para para poder darle la afirmación.

55:01  
¿De que si ese proveedor incumplió? Sí, pero le le soy general porque nosotros importamos con muchos proveedores. Sí, y le soy general que todos los procesos de importación sí venían presentando unos retrasos importantes. Si usted necesita doctor, de pronto saber si ese proveedor LO trading puntual tuvo incumplimientos.

55:26  
Para darle esa afirmación, le le pediría a todos que me me dejaran consultar y verle por lo menos. ¿Cuántas veces incumplió? Por lo menos si efectivamente en el incumplimientos, pero de forma general, todos los procesos, todos nuestros procesos de importación, sí venían presentando unos retrasos bien significativos. Hablemos ahora del del.

55:52  
El cuarto reductor, porque finalmente estamos aclarando qué fue lo que pasó. Había un reductor que era el que se dañó, que estaba asegurado por por la póliza, el reductor en préstamo, que fue el que reemplazó al al al que se dañó temporalmente. Luego viene el reductor usado y finalmente viene un reductor nuevo, otro reductor nuevo que según información que usted nos da en esta audiencia.

56:22  
Ese término instalado en el molino uno la pregunta es, también hubiese podido instalarse en el molino 6, Claro, doctor, conceptualmente se ha podido instalar en el en el molino, en el molino 6 el la cotización de reductor nuevo el que.

56:50  
Inicialmente se pensó que reemplazaría al reductor dañado. El que se le hizo ALO Trading era el reductor completo, incluidos todos sus rodamientos. Sí, sí, señor reductor completo con rodamientos nuevos. El equipo era nuevo, doctor, OK, gracias, gracias por esa, por esa aclaración. Muy bien usted la declaración que hizo el viernes.

57:21  
¿Manifestó que personas de suramericana le habían dicho a usted que el pago era definitivo, si en base identificar a las personas al tribunal, por favor qué personas quienes qué funcionarios de suramericana le dijeron a usted que el pago que ofrecía suramericana o que había liquidado el ajustador era definitivo?

57:48  
Doctor, le quiero hacer una aclaración y una precisión que me parece muy importante en la afirmación que usted me me dice que yo el viernes dije que el pago era definitivo, que lo de sudamericana me han informado, que el paro era era definitivo. No sé si en el contexto. Usted lo interpretó de esa manera. Lo que le lo que le manifesté yo es que en las diferentes reuniones que tuvimos, sí.

58:16  
Ellos siempre nos dieron a entender que ese era un pago definitivo. Nos dieron a entender luego. Entonces a nosotros nunca nos hicieron ningún tipo de comunicado diciéndonos que el pago era definitivo, pero tampoco cuando hubo el pago. Nunca nos informaron que iba a haber ese pago. Yo quiero a ir de pronto, doctor, que hagamos un contexto.

58:46  
Porque por lo siguiente y ahí sí quiero, veo que de pronto no quedó Claro y quiero aclararlo. Nosotros recibimos un primer borrador de la firma castiblanco, que fueron los que los que hicieron el los que hicieron el proceso de peritaje, doctor y magistrados, donde en la primera liquidación o borrador que nos enviaron.

59:12  
Nos enviaron una cifra alrededor doctor de 2000 millones de pesos, para que hablemos cifra redonda, la consignación que nos hicieron a nosotros doctor, en el mes más o menos en el mes de febrero del 2023 fue alrededor doctor de 1000, 600000000 de pesos, 1670 y algo millones de pesos, si me perdonan, pues si me equivoco por por por pequeños valores.

59:39  
Y después, suramericana al ingenio, le envió un comunicado por el orden de 1700 y algo en millones de pesos. Luego entonces doctor, la identificación de los valores era muy compleja y con este contexto que le estoy haciendo, doctor, me voy a una reunión que es la que de pronto usted está manifestando, se está relacionando donde vinieron los funcionarios de superamericana.

1:00:09  
Sí, la verdad, no recuerdo los nombres de estos funcionarios de sur americana, pero vinieron los funcionarios de suramericana y nos dijeron que por qué nosotros no estábamos de acuerdo con recibir el dinero luego, entonces se les argumentó a ellos que nosotros no estábamos de acuerdo con la liquidación, las liquidaciones entregadas y en esa reunión específica.

1:00:39  
Hubo muchas afirmaciones, hubo muchos cuestionamientos de parte del equipo de trabajo de Suramericana que nos visitó a nosotros acá en las instalaciones y siempre en esas afirmaciones, doctor, por lo menos así así lo entendí yo también nos dieron a entender que el valor de los 1000 600000000 de pesos era un valor de liquidación definitiva, nos dieron a entender.

1:01:08  
Sí, entonces, a lo cual nosotros nunca estábamos de acuerdo con la liquidación y posteriormente procedemos a decirles, por favor, denos el número, un número de cuenta donde nosotros le podamos reintegrar el dinero a ustedes de forma inmediata, entonces ahí sí me parece, doctor Juan Manuel, que es bueno precisar esos 2 conceptos, porque la verdad.

1:01:34  
Ellos a nosotros, no a yo en la conversación nunca nos dijeron que era liquidación definitiva, pero sí quiero que quede Claro que en su proceso de argumentación, siempre al entender o siempre en la comunicación entre las partes, era que era liquidación definida, señor Barbosa, el ingenio.

1:02:04  
Contó con asesoría legal profesional para efectos de tomar la decisión de devolver el dinero. ¿Usted se acuerda de esa parte? No, no, nosotros no contamos con ningún tipo de asesoría legal para efectos de devolución del dinero. No recuerdo, no, OK, quiero. Quiero entrar ahora a un tema para.

1:02:31  
Es relevante en en lo que es la cuestión principal en materia de lucro cesante, como muy bien lo explicó la corredora de seguros. Sí, el tema de lucro cesante es un tema complejo el el y para efectos de que el Tribunal entienda cuál es el punto en relación con el cual se presenta la discusión entre las partes.

1:03:01  
Por eso quiero que hagamos un análisis separado punto por punto para hacerlo más entendible, las cifras que yo tengo y que están en el modelo que ustedes entregaron. Señala que los quintales producidos en el periodo de afectación fueron 2305000 quintales y.

1:03:28  
El el daño al reductor implicó que la sacarosa en bagazo no fuese el 244, como usted bien lo señalo hoy mismo, sino un porcentaje mayor, con lo cual había sacarosa que se perdía. Sí quedaba en en el cuncho, por decirlo de alguna manera, y no era utilizable para la fabricación del azúcar ni de la miel.

1:03:59  
Y en los cálculos que que se hicieron se dejaron de producir. No se pudo aprovechar esa sacarosa y eso implicó 63244 quintales más o menos. En eso hay acuerdo entre las partes, en el sentido de que lo que se produjo fueron los 2305000 quintales. Esa es la producción real, la dejada de producir son los 63000.

1:04:28  
Quintales, esos 63000 quintales, tanto la compañía como el AJUSTADOR reconoce que se dejaron de producir y, en consecuencia, hay que valorar esos quintales porque al no producirse no se pueden vender y el ingenio no tiene ingresos. Y ahí se hace una valoración cierto de los quintales. En eso hay acuerdo entre las partes. Puede que haya discusión.

1:04:56  
En asuntos menores de si el período es mayor o no, es menor o si hay que hacer algunos descuentos o no, pero el el, el, esa partida es una partida que repito, hay un acuerdo básico entre las partes de que esa fue esa. Es una pérdida reconocida y que afectó los 63244 quintales.

1:05:25  
De su exposición y de la reclamación, uno entendería que hay 1 segundo concepto adicional, que es el incremento de gastos sí o de costos que el el ingenio incluye en su segunda reclamación y en la demanda en la demanda está separado ese segundo concepto que que lo denomina que hay un incremento en los costos variables.

1:05:54  
Se incrementaron los costos variables, dice. Dice la demanda. Ese es un concepto distinto porque se refiere es a las unidades producidas, no a las unidades dejadas de producir. Cierto, entonces yo me quiero detener. Primero corroborar con usted si en la reuniones con los ajustadores y con suramericana había.

1:06:20  
El mismo entendimiento había acuerdo en el sentido de que se dejaron de producir 63244 quintales. Esa sería la primera pregunta. Bueno, doctor, primero usted lo mencionó, el valor está, estaba muy parecido, tuvimos unos dificultades o unas digamos.

1:06:46  
Falta de de de puntualizaciones en: para llegar AA la cifra que usted dice y me parece que es bueno que quede. Y es que el efecto hasta hasta el mes de abril, si bien usted lo mismo lo mencionaba, ese es uno de los puntos y el otro es en la en el comportamiento histórico de la variable de la variable la sacanosa por ciento caña porque nosotros contemplamos.

1:07:14  
El 2.44 un periodo donde eliminamos o en donde hicimos un periodo lo suficientemente extenso para mirar la normalidad de la operación del ingenio, cierto, y el ajustador utilizó un periodo mucho más corto, mucho más corto, donde siempre le manifestamos que la dinámica de estos sectores de este sector, en particular por el comportamiento de sus variables exógenas.

1:07:43  
Como si bien usted lo mencionaba ahorita, fenómeno del niño, fenómeno de la niña y otros problemas exógenos que nos puedan ocasionar variaciones o variabilidades en la productividad final de la compañía.

1:07:57  
Entonces eso nos generaba una diferencia. Él utilizó algo así como el 2.59 o 2.61, número muy parecido a ese sí, donde al final esa variable me generaba una diferencia, también en quintan, pero en forma general en forma gruesa. Sí, colocando esos 2 asteriscos la cifra de pérdida de quintales.

1:08:24  
Está muy parecida al valor que usted está mencionando, OK, ahora esos quintales sí, hay que valorarlos a un determinado precio, cierto, también hubo acuerdo entre las partes en relación con el precio aplicable. Eso sí, hubo acuerdo entre las partes porque estábamos utilizando el precio real, precio real muy bien, con eso uno diría la partida uno.

1:08:54  
Que es lo dejado de producir. Hay acuerdo en unas en unos elementos, en los elementos básicos hay unos elementos adicionales que en los cuales hay discusión. Eso es para que el Tribunal tenga Claro sobre qué tiene que dirimir 111 conflicto, porque en lo que no hay conflicto entre las partes, pues es es es darlo, darlo por por como hecho. Quiero entrar ahora a al segundo componente.

1:09:25  
El segundo componente se refiere es a las unidades que se produjeron, es decir, a las 2305279 para que el Tribunal lo entienda, esa segunda partida que está involucrada en el reclamo que repito, abro comillas, según lo menciona, la demanda es incremento en costos variables.

1:09:53  
Quiero que que se le explique más para efectos de que todos tengamos Claro cuál es el el argumento sobre el cual ustedes basan ese segundo pedimento, incremento en costo y gasto de funcionamiento. ¿Doctor, por qué? Y yo lo voy a hacer con una bueno, voy a voy a hablar de 2 de 2 aspectos para que.

1:10:19  
Nosotros estamos hablando y si bien usted muy bien lo lo lo trajo a colación una producción de 2300000 quintales y dejado de producir, hablemos en cifra gruesa y redonda hasta que nos entendamos de algo así de 67000 quintales y bien usted lo menciona, resulta que al final la molienda fue igual, mis costo fijos y mis costos variables hacia atrás del proceso, costo de caña, costo de cosecha hacia atrás.

1:10:49  
¿Fueron los mismos los incurrí? Sí, al final esos 2, al final si yo hubiese sacado los 2300000 quintales más los 56, yo hubiese sacado 2356000 quintales, que si yo eso miro, cuánto me hubiera costado esos 2356000 quintales me hubieran costado lo que hablamos ahorita esto hubiese sido de 10 pesos.

1:11:21  
Pero resulta de que realmente por pérdida de la eficiencia generada por el daño en el reductor, pues saqué 56 con el mismo costo, al final ese valor pasó de pasar, pasó de los 10 pesos a los 12 pesos, hago 1 segundo ejemplo práctico fácil.

1:11:49  
Hagamos el ejemplo de la fabricación de una camisa cualquiera, una empresa invierte una plata para sacar de 1 m una camisa y eso le va a costar 10 pesos, pero resulta que por temas de que se le dañó, una de sus principales máquinas tuvo.

1:12:13  
Se generó de ese mismo metro que estamos hablando de tela, pues no pudo sacar la camisa, sacó media camisa, entonces le está tocando comprar o le está tocando utilizar 2 M de camisa o metro y medio de camisa para poder sacar la misma camisa. ¿Al final eso cómo se configura? Se configura un incremento en costos.

1:12:40  
¿Al final del día usted le deja doctor? Y además de que se configura un incremento en costos marginalmente, estoy teniendo una utilidad marginal, mucho más pequeña de la que debí haber logrado en una condición normal de funcionamiento. No sé si de pronto con esos 2 ejemplitos dejamos el tema un poco Claro o si o si hago el caso. Podemos poner otro ejemplo para que.

1:13:08  
El Tribunal, pues así lo lo pueda entender. Gracias por la respuesta, Jairo, en una pregunta de la de de la doctora Catalina, de la doctora Botero, usted hacia unas distinciones entre costos fijos y costos variables, esta segunda partida de incremento en costos es incremento en costo variable, esa partida que el el, el, el, el ingenio reclama así, esta es la demanda, o sea, estoy leyendo la.

1:13:37  
Incremento en costos variables, dice. Sí, entonces en la en la en la interpretación de la doctora Catalina, la doctora Catalina me contextualizó en una pregunta donde me decía la doctora Catalina, doctor, que si el arrendamiento de la caña no, no, de acuerdo, de acuerdo, no, no, no es para, no es para reformular. La pregunta es simplemente para que le explique al tribunal sí.

1:14:06  
¿En esa empresa en el ingenio, cuáles son sus principales costos fijos y cuáles son sus principales costos variables? Bueno, un costo, un costo fijo principal, podemos estar hablando de la mano de ahora para que se me haga, para que lo entendamos cierto, y un costo variable principal para que lo entendamos facilito sea digerido.

1:14:36  
O sea, podemos estar diciendo el empaque en la empresa es como para que lo entendamos de una forma muy práctica. ¿Por qué llamo a relación estos 2 ejemplos? Porque son doctor, son muchos, sí, para no, para no alargarme demasiado si yo produzco más quintales.

1:15:01  
Utilizo más empaque, por eso se considera variable y si produzco menos quintales, pues utilizo menos empaque. Ahora me voy para otro escenario, el ejemplo del costo fijo, si yo produzco más quintales, pues mi costo de la mano de obra del momento es el mismo, sale a más barato por mi costo fijo si yo produzco.

1:15:30  
Menos quintales, pues el costo de la mano obra doctor, sigue siendo el mismo porque sigue siendo fijo, pues entonces me sale más caro por el mismo concepto, muy básico de economía. ¿Es caro? Sí, entonces esa esa variación en el costo me parece importante, si bien usted me lo menciona para que para que el Tribunal lo entienda.

1:15:55  
¿De que lo cuales de los principales componentes, la pregunta que usted me hacía la consideramos como costo fijo, por ejemplo, hablando del de las distintas etapas en las cuales está compuesta la la producción del ingenio, hablemos de cultivo en cultivo, ustedes compran caña a terceros?

1:16:22  
O todas las en predios propios o arrendados tenemos de las 2:00 modalidades, doctor, nosotros tenemos caña que cultivamos en predios propios arrendados, como usted bien lo menciona y tenemos caña contractual que la compramos en proveedor con compradores de caña, doctor.

1:16:49  
Esos, esos, esos, esas partidas son fijas o variables las Cañas que cultivamos, doctor, la lo que cultivamos se considera un costo fijo. Por qué lo le estoy diciendo que lo considero como un costo fijo, porque cuando nosotros hacemos el proceso de levante, la plantación, sí, ahí tengo mano de obra, tengo insumos.

1:17:17  
Tengo maquinaria, bueno, tengo una serie de cosas que si la planta para pues yo tengo, tengo que seguir, tengo que seguir haciéndole todas esas labores culturales a la a mi plantación, la que la que es de manejo directo el arrendamiento, si bien lo he mencionado ahorita las cañas que están en arrendamiento tienen la también esa misma connotación.

1:17:43  
¿Yo tengo que pagar un arrendamiento, le colocaba a modo de ejemplo, ahorita el ejemplo de usted tener un local comercial arrendado, usted venda o no venda?

1:17:58  
Pues el arrendamiento se lo tiene que pagar al propietario del local. Igualita Concepción la tenemos acá en las cañas arrendadas y el desarrollo del cultivo, el levantamiento del cultivo. Cuando tengo que seguir realizando, entonces tengo una mano obra contratada.

1:18:17  
El ingenio para hacer ese levantamiento del cultivo tengo que seguir regando, tengo que seguir haciendo las diferentes labores porque no, la cañita se me muere. Y aquí en esto les quiero contextualizar en algo las cañas de proveedores. Las cañas de proveedores, además que por condición natural esas cañas se consideran variables. Si bien usted lo menciona, por detrás de de la de esas cañas siempre hay un contrato de un contrato.

1:18:48  
Un contrato legal y en muchas de esas cañas, en muchos de esos contratos, doctor, pues yo las tengo que cosechar a los 1213 meses. Con esto lo que les quiero decir es que el compro. Hay un componente muy importante que es que yo tengo que moler lo que tengo disponible y ahí están los 2 componentes, tanto lo fijo.

1:19:15  
¿Cómo lo variable? Y al final la caña la tengo que moler muy bien. Eso explica un poco el tema de cultivos, donde uno uno diría una porción muy grande, es fijo en en en ese campo cuando entramos a fábrica. ¿Cómo es la composición entre fijos y variables? Ahí le faltó un poquito de doctor, también el otro componente bueno la la la cosecha. OK, perdón.

1:19:43  
La cosecha también tiene un componente fijo importante. Doctor, me parece bien bien interesante traerlo a colación porque la cosecha doctor, yo tengo máquinas y tengo gente dentro de la dentro del el componente del proceso de cosecha, pues ahí tengo un gran componente de gente que es la que utilizo para la la para las diferentes labores de corte, alza y transporte, para no extenderme un poquito.

1:20:10  
Y tengo unas máquinas inherentes a esos, a esos procesos, unas máquinas que hacen parte de esos procesos. Entonces ahí tengo componentes fijos, como la depreciación, el costo financiero de los equipos y demás, como también hay componentes variables, el combustible, por ejemplo, que utilizo sí o no. Y en la fábrica Vivian, usted me lo menciona, doctor, tengo unos componentes importantes también.

1:20:35  
Porque nosotros no somos una fábrica tan automatizada y el volumen de gente que nosotros tenemos en nuestra fábrica es alto. Entonces tenemos gente como componente fijo, ejemplo de componente variable. ¿Le mencionaba ahora rato el empaque, los insumos de proceso como tal se pueden considerar o son considerados variables? Sí.

1:20:59  
Esos son los 2 grandes componentes para hacerlo, sencillo y fácil dentro del proceso, pues de de fábrica, OK, pero entonces Escuchándolo YY de acuerdo con respuestas que ha dado anteriormente, el. La rotura del reductor del molino 6 no implicó que subieran ni los salarios, ni el precio de la caña, ni el precio del combustible.

1:21:26  
Lo que le entiendo entonces es que la afectación que reclama el ingenio es que se perdió eficiencia en la medida en que el costo unitario de lo producido fue mayor. Fueron 2 cosas, doctor, se perdió esa que usted me dice es una, se perdió eficiencia en función de que los costos unitarios fueron mayores y fueron unos quintales dejado de producir, que al final tuvo una afectación en mi utilidad, en mi utilidad bruta, al final sí, o sea que.

1:21:56  
Pero hay un componente importante, doctor. Y es que además de eso, tuve un incremento marcado en mi costo unitario de producción. Como lo mencionaba que Jairo es para, es que usted ya metió el componente uno, que fueron los las que que repite. ¿Pacífico, cierto?

1:22:19  
¿Quieres concentrarme en el en el componente? Pero es importante, doc, porque al final ese componente de los de los 63000 quintales dejado de producir explique esa última parte, por favor, es lo que hemos venido mencionando desde desde el viernes.

1:22:45  
Y es más o menos lo que les explicaba ahorita el tema, pues que utilicé mentalmente como el tema de las camisas y era lo que le mencionaba, ahorita volvemos otra vez como a precisar, solo mencionaba ahorita doctor que la producción del ingenio en el periodo de.

1:23:07  
Y que se dejaron de producir 67, 63067 1000 quintales para efectos prácticos del auditorio. Lo que le decía Ahorita era que yo incurrí reales incurridos en unos costos de de la estación, solo he mencionado ahorita también desde que me llegó la caña al molino de primera extracción, al molino número uno a incurriendo todos los costos fules de ahí para atrás.

1:23:35  
Todo, todo, todo el costo, llegó la caña llegó ahí con todo su costo al yo producir YY voy a hacerlo simple ahí de de ese de esa parte, para que separemos al yo llegar a ese punto con todos los costos incurridos y tener una pérdida de eficiencia y sacar los 2300000 quintales. ¿Cuál fue mi costo de esa unidad productiva? Cogimos como ejemplo práctico 10 pesos.

1:24:07  
¿Qué hubiese sucedido si yo en vez de haber producido de estos costos que llegaron completicos aquí a esta estación, no hubiese producido los 2000300, sino que hubiesen sido los 2367000 quintales a los cuales estamos colocando de ejemplo y estamos haciendo referencia, pues yo no hubiese salido como ejemplo a 10 pesos, sino hagámoslo fácil, a 9 pesos?

1:24:36  
¿Perdón, a 11 pesos, entonces al final qué me pasó? Pues al final los, al final la unidad productiva me salió un peso más caro, pasa lo fácil, me salió más costoso producir esa misma unidad. ¿Qué pasó hacía adelante? Pues hacía adelante como no los producen. Entonces pues ahí donde nos.

1:24:58  
Donde nos dejamos de incurrir en los costos a los cuales usted me me decía que le que le colocara y qué es lo que contextualizará en el caso de la fábrica, como era principalmente el empaque y en hay insumos y en los gastos de comercialización y ventas, que también el anterior abogado me y me preguntó que cuáles eran esos principales gastos de comercialización y ventas. Ahí se me configura, doctor.

1:25:26  
¿Un incremento en mis costos unitarios de producción para efectos prácticos le colocaba ahora rato un ejemplo, el tema de la camisa, que no es lo mismo que yo con 1 m de tela voy a sacar una camisa, tuve un daño y que ahorita ya no lo puedo sacar con 1 m al final con cuántos metros de tela saco la camisa? ¿Entonces al final usted ahí la camisa ya no le va a costar, doctor?

1:25:50  
10 pesos, sino que le cuesta 11 pesos y le genera un incremento en sus costos de funcionamiento. Gracias señor Jairo. ¿Otra pregunta en en el en la documentación del ingenio se utiliza una expresión que se llama rendimiento comercial, por favor, le puede explicar al Tribunal el significado de esa expresión? Claro que sí, mi doctor.

1:26:19  
Resulta que nosotros en el proceso, cuando YY aquí quiero, por favor, que cuando hable, en este caso de proceso, no solamente mentalmente, por favor nos vamos a proceso de fábrica, a unidad fabril. Nosotros tenemos unos macro procesos, que es el proceso de levante, la caña que les llamamos campo de aprovisionamiento de la caña que le llamamos cosecha.

1:26:49  
Y proceso de fábrica. Digamos que esos son los 3 macro procesos de un sector de estos cuando hacer, cuando hacemos el proceso de levantamiento. La caña la caña tiene una sacarosa por su naturaleza, 15 de sacarosa, 15 y medio de sacarosa. Sí que traducidos es por 1 t de caña, son 15 kg de azúcar, más o menos.

1:27:18  
Y resulta que duran. Cuando esa esa plantica está paradita, que es la que vemos todos allá en el campo, es donde nosotros hacemos esa medición de concentración de sacarosa y viene el proceso de cortar esa caña, bien sea mecánica o manual. Arrancan todos los procesos de cardias naturales del proceso. Entonces está la pérdida de la cosecha, la pérdida de molienda, la pérdida de elaboración.

1:27:48  
Y al final saco el azúcar. El concepto que usted me están hablando del rendimiento es el concepto de que yo, de esa cañita que tenía 15 de sacarosa, al final saqué el 10% o los 10 kilitos de rendimiento. Es decir.

1:28:08  
Que durante toda la cadena tuve un delta de pérdida que normalmente uno pudiera hablar de 3, de 3 y medio o de 4% de pérdida. O sea, que para que no lo entienda, doctores, la sacarosa que tengo en mata menos las pérdidas de todo el proceso de toda la cadena.

1:28:35  
Y al final me queda el rendimiento real que tuve, esa matica que entró en el momento. En el presupuesto para el 2021 se dice que el rendimiento comercial la meta era 11.9%, mientras que en el 2020 había sido del 14.4%.

1:29:03  
Pero venga perdón, la repítame la del 2020 porque estamos hablando. ¿Ese 14 es rendimiento comercial, pero pues así si me puede mostrar por favor cómo es la información? Pues para yo guiarme porque esa cifra no, no me suena a rendimiento comercial. Doctor, está en la página 10 de la presentación del presupuesto a la.

1:29:32  
A la Junta Directiva presupuesto 2021. Doctor, usted la puede de pronto proyectar para que la todos la podamos ver y así yo poderme guiar y tonos. No sé, pues le pido el favor, pues yo lo puedo hacer siempre y cuando me autoricen. Doctor Juan Manuel, ingeniero Jairo, una interrupción mínima. No quiero que por cuestiones de terminología.

1:29:59  
No haya claridad sobre esto. Lo que le preguntó el doctor Juan Manuel Aludía al rendimiento comercial y usted terminó concluyendo con que el rendimiento real era aquel que quedaba después de la pérdida en cosecha, en molienda y en fábrica. Ese rendimiento real es el rendimiento comercial, ese ese rendimiento es el ese ejemplo que yo le manifesté, ahorita doctor, es el rendimiento comercial que tiene. Gracias.

1:30:28  
Muchas gracias a usted. Y en ese presupuesto se dice que en el 2018 el rendimiento comercial fue del 11%, en el 2000, en el 2018, en el 18, 2018, en el 2019 el 11%.

1:30:57  
Ah, sí, me suena. Ajá. En el 2020. P dice. P entre paréntesis quiere decir proyectado porque esto está en noviembre del 20 y obviamente no tienen las cifras cerradas del 20. Entonces es un una proyección con cierta cierta certeza.

1:31:15  
Dice 11.4% a 11.4 ya es que yo también entendí 14 no 11.4% OKY para el y para el presupuesto de 2021 se dice 11.9%, OK, sí señor, cuando hablamos o perdón, cuando en los términos que utiliza el ingenio se dice rendimiento comercial.

1:31:42  
¿Ese porcentaje de sacarosa que se obtiene por cada tonelada de caña, ese es el ajá, es el porcentaje final ya después de todas las pérdidas? Sí señor, final al final, o sea lo que no en la jerga, acá lo que uno dice es el azúcar, empacada la bolsa lo que realmente empaqué, OK, eso quiere decir que si la caña tiene.

1:32:10  
Un 15% de sacarosa, no lo sé, pero para para. Para efectos del ejemplo, si la caña tiene un 15% de sacarosa y yo voy a obtener un rendimiento del 119, eso quiere decir que mi pérdida es la diferencia. 3.1% mi pérdida total la en todo el tramo, desde cultivos de que lo cortan, lo transportan, lo meten al molino uno al 2, al 3, al cuatro, al 5.

1:32:38  
Oh, es el lo que le logran extraer de así es, sí, señor, OK, listo, gracias por la explicación, yo no, yo no tengo más preguntas, señor Presidente. Gracias Jaime. Listo. ¿Tiene uso la palabra el doctor Tanklin de agente del ministerio público? Muchas gracias, señora Presidenta.

1:33:05  
Jairo, mi nombre es Franklin Moreno, yo soy el delegado de la Procuraduría General. ¿Usted es ingeniero, cierto? Sí señor, mucho gusto Franklin listo, le voy a pedir que tenga generosidad conmigo cuando explique sobre todo toda la que toda la paciencia del mundo, doctor, a ver con relación a una pregunta que hizo la doctora Catalina Botero, yo apunté, pude haber saltado una una frasecita, pero en lo que yo apunté, usted le dijo.

1:33:35  
Cuando se cambiaron los rodamientos se volvió a los niveles de antes. Estamos hablando de la máquina que se trajo a Estados Unidos, creo que de Virginia. Entonces la pregunta es que es así. Después de del cambio de los rodamientos a esa máquina, se volvió a los niveles de eficiencia previos al daño del reductor, cuando antes al daño del reductor. ¿Doctor, es así? Es. O sea, aquí hablamos.

1:34:03  
O sea, la pregunta es, la respuesta es, sí, doctor. ¿Una vez se le realizó el mantenimiento, se le cambiaron los rodamientos, cierto? El equipo se llevó ya, ahora sí, con toda confianza a full carga y llegamos a los niveles de la variable de la sacarosa por ciento bagazo de antes de la falla. O sea, que ahí ya ahí ya quedó normalito nuevamente todo el proceso, sí, entonces aquí durante el proceso de todo.

1:34:33  
Veníamos presentando varias etapas con el único objetivo de mitigar o reducir la pérdida asociada. Cierto, entonces tuvimos la pérdida del reductor inmediatamente de la el indicador o la o la eficiencia o la ineficiencia. Se volvió tal a que llegó un indicador. Voy a decir un un número para que me lo entienda, doctor. Por ejemplo, pasamos de 244 a cuatro a cuatro y medio. Cierto, entró el reductor, entró el reductor cabaña.

1:35:03  
Cierto, y en el momento en que ingrese ese reductor cabaña vuelve la pérdida ya esa pérdida que estaba por allá arriba en 2 y pico mejora como un 20%. ¿Cierto? Seguimos trabajando así, o sea, no se para que esa mejora pues no me hagan a este del 2 del 2 cuatro llegamos a 38 más o menos y se empieza a comportar en 38.

1:35:28  
Reducimos en parte el riesgo de daños súbito en nuestra caldera, pague de la pagada fulminante en la caldera, sin embargo seguíamos presentando variabilidades de presiones bajas, cierto, no tan fuertes como en principio. Después llega el reductor que mencionamos ahorita doctor el fol cierto con los temas que pueda haber tenido.

1:35:52  
Se monta el reductor fol y esa indicador vuelve y mejora aún más. Sí, vuelve y baja el indicador. Voy a citar un ejemplo, al 2.933% y una vez se le hace el mantenimiento y cambio los rodamientos, ingresa otra vez el reductor arrancamos nuevamente y ya la y ya el indicador vuelve otra vez a niveles antes de la falla.

1:36:21  
Gracias. Otra pregunta. Usted utilizó o explicaba cuando contestaba las preguntas de la doctora Botero y el doctor Ríos granados, que hay una paralización por paro, programa que eso está está previsto. ¿Usted nos puede explicar qué le sucede al proceso de producción a la fábrica durante ese periodo de paro? Programa, Claro que sí, doctor, nosotros el el doctor me contextualizaba en la siguiente pregunta él me decía.

1:36:50  
Que si nosotros trabajábamos 7 \* 24, o sea 24 horas de operación completas durante todo durante todo el mes. ¿Yo le decía, sí, pero que es importante identificar que la fábrica por condición natural, pues tiene un paro planificado de mantenimientos? Pues porque son equipos y a los equipos tenemos que hacerle mantenimientos, sí.

1:37:16  
Cuando nosotros paramos a realizar un mantenimiento planificado, pues se para toda la operación. No sacamos en, no sacamos azúcar hasta que no termine de parar el último proceso. Si llega un momento en que ya el último proceso se paró, se le hace mantenimiento al 100% de todos los equipos. Ahí en ese momento es planificado y no estamos produciendo. No estamos produciendo azúcar como producción ni molienda.

1:37:45  
¿Conceptualmente, qué está haciendo? Todo el equipo, todas la las personas, todas las personas en todas las cadenas están realizando mantenimientos a las tractomulas mantenimiento a los equipos de la fábrica y el campo sigue trabajando común y corriente. Sí, durante ese durante ese lapso de mantenimiento planificado como mantenimiento planificado, estamos totalmente parados, doctor.

1:38:12  
¿Pero pero haciendo actividades productivas que que conceptualmente hacen parte de la operación o el core del negocio, sería correcto o incorrecto decir que durante ese acto no hay eficiencia en el proceso productivo?

1:38:29  
No hay porque todo está parado, doctor, por ejemplo, por ejemplo, este lo que hemos estado hablando acá de la estación de molienda, pues ahí no hay eficiencia porque no hay molienda. Toda la molienda está parada en todo lado y ahí lo que pasa es que la eficiencia de traduce en que la gente está realizando mantenimientos predictivos, así como.

1:38:50  
Cuando tú tienes un carro que tú llegas, tu vehículo lo llevas al concesionario para el vehículo, para el cambio de aceites, cambio de filtros, si ese es el concepto de mantenimiento correctivo. ¿Así político funciona en en una empresa, ustedes cómo? ¿Cómo calculan el el porcentaje de pérdida de eficiencia al final YY cómo se contrarresta esa pérdida de eficiencia por paro programado?

1:39:17  
Ah, por la molienda, doctor. Se acuerda de que durante yo durante la audiencia he hablado que el valor del 2.44 es un promedio ponderado y el promedio se pondera con las toneladas de caña molidas, o sea que cuando no hay no hay molienda, pues tampoco hay indicador, o sea, no hay molienda y no hay medición de indicador porque no hay pérdida de de de sacar ese pacaso entonces de esos lapsos.

1:39:46  
No hacen parte del promedio ponderado porque no hacen nada. O sea, no hay caña, no hay caña y tampoco hay medición del indicador porque no hay porque todo está, todo está parado. Eso responde parcialmente la siguiente pregunta, pero aún así se la va a formular durante el periodo del daño del reductor. Usted nos señaló que hubo un paro programado y durante ese período hubo el cambio en los rodamientos.

1:40:11  
¿La pregunta es, ustedes calcularon la pérdida de eficiencia durante el paro programado para no incluirla dentro de el cálculo final de lo que aquí estamos discutiendo? Ah, era lo que le decía cuando nosotros paramos, cuando hay un paro programado es paro súbito y todo por ahí no pasa. No te pasa bagazo, no te pasa nada.

1:40:36  
Es ahí, conceptualmente molienda es igual a cero, como ir moliendo igual a cero. Pues ahí no da lugar a que haya una pérdida de una eficiencia de que de que de que ese de que esa parte parada, pues no la estoy considerando. Porque recuerdo, doctor, que naturalmente, cuando tú tienes la la fábrica parada.

1:40:55  
Pues no, no hay indicador de nada, no está sacando azúcar, no está generando ningún tipo de indicador, sí entonces en esos en esos momentos. Por eso es que la variable cuando uno la pondera, uno hace un promedio ponderado del indicador. En los momentos que hubo molienda con la molienda que hubo la que tuvo la con la molienda reportada, se pondera y se saca el indicador precisito de lo que pasó en un promedio de una serie de datos.

1:41:23  
Usted le decía en una respuesta al doctor Díaz granados que en las reuniones con Suramericana le dieron, les dieron a entender que era un pago definitivo. ¿Usted puede ser un poco más específico YY decir en qué consiste se nos dieron a entender o qué le hizo entender a ustedes que el pago era definitivo? OK doctor, cuando nosotros.

1:41:50  
Cuando nosotros recibimos el primer informe les que les mencionaba eso fue por allá, como en octubre más o menos. Sí como en octubre del 22 que recibimos el primer informe de la de la de los ajustadores. En ese momento se le manifestó al ajustador que no estábamos de acuerdo con la liquidación, porque estaba que a nuestro parecer la liquidación tenía una serie de de no conformidades.

1:42:20  
Después ahí no pudimos llegar a ningún consenso con el ajustador. Después vino el tema, una reunión que tuvimos con la con un equipo de trabajo de de segura, en el cual en esa reunión ya nos habían hecho un pago, no para que lo tengamos en cuenta, ya nos habían hecho el pago de los 1600 y algo millones de pesos, eso lo tuvimos, después tuvimos la reunión y en la reunión.

1:42:46  
Siempre se nos manifestó a nosotros, siempre en el contexto de la reunión, nos hacían saber que esos 1600 hacían parte de la liquidación definitiva del lucro.

1:42:59  
¿Sí, en el contexto de la reunión, nosotros les decíamos que nosotros no estamos de acuerdo con 1600, que que que necesitábamos devolverle a ellos los 1600 y los 1600 y pico, y durante toda la contextualización de la reunión siempre nos lo hicieron saber así, esta es la liquidación definitiva, cómo? ¿Así que la liquidación definitiva, los peritos están en lo cierto cómo? Así que la liquidación definitiva nosotros no podemos aceptar.

1:43:26  
¿Una liquidación definitiva? Nosotros no estamos de acuerdo con esa liquidación, señores de equipo de Sura. Entonces, en función de eso, doctor Elo, que yo le decía al doctor Granados, no hubo una comunicación, y eso sí, lo lo manifiesto de parte de Sura, donde a través de un documento formal nos dijeran formalmente que era una liquidación definitiva, no una un documento donde nos informaron que esa era la liquidación.

1:43:56  
Sí, pero después de la después de después del pago y durante la reunión, siempre el contexto fue ese vea y la liquidación definitiva ya la consignamos y la liquida. Entonces nosotros no, no podemos aceptar el dinero porque siempre nos hicieron saber que era liquidación definitiva. Contextualmente en la reunión Todo Franco, voy a hacer una una última pregunta y esa pregunta se la hizo.

1:44:23  
Varias veces del doctor Díaz granados, pero yo la voy a hacer en con con un elemento adicional porque yo entiendo sus premisas, pero no llego a la misma conclusión y quiero que me ayude a ver si es que no estoy entendiendo el paso de las premisas a la conclusión. ¿OO, si es que simplemente estoy en desacuerdo, cierto? Se hablaba de una producción de 2500000 quintans vamos a hablarlo así como usted lo dijo en unos términos más exactos.

1:44:49  
Y una falta de producción de unos 65000 quintales. Y el doctor Díaz granados decía en principio, no estamos en desacuerdo con la no producción de los 65000 quintales. Yo le pregunto a usted y por favor, quiero que ahí sí le reitero, que que que que soy abogado, usted es ingeniero para que me lo me lo explique. Yo entendí el ejemplo de la de los 10000 pesos y las camisetas, si cobrar lo que no se produjo, los 65000 quintales y adicional.

1:45:18  
Cobrar el costo de producción o ineficiencia de esos 65000 quintales no es incurrir en un doble cobro, toda vez que cuando yo le pague a usted los 65000 quintales que usted no produjo, pues allí estoy pagando los costos de producción adicionales en los que usted incurrió. Eso no es un doble cobro, no, doctor, se lo voy a se lo voy AA precisar un poquito. Sí, entonces resulta doctor, que dentro de la liquidación.

1:45:50  
De esos 65000 quintales. Conceptualmente, por eso esto no es un lucro tan, tan fácil de entenderlo, tan particular. Cuando usted me aplica en la liquidación, usted me está generando. ¿Me aplica un porcentaje de utilidad bruta? Sí, ese porcentaje de utilidad bruta el ajustador nos aplicó el 44%.

1:46:15  
Ahí usted en ese 44%, doctor, Está destarando el proceso, todos los componentes variables hacia delante y hacia atrás. Sí, en ese momento, cuando usted me destara ese porcentaje me está desconociendo o estamos desconociendo que al final yo incurrí.

1:46:45  
Para poder sacar esos quintales incurrí en el 100% de los costos. Sí, cuáles fueron los costos reales que en los cuales no incurrí en los costos hacia delante del proceso, sí, elaboración hacia delante el proceso ya, entonces ahí no es que me lo esté quitando. OO me lo esté reconociendo 2 veces más.

1:47:14  
Donde sí hubo un error conceptual, que fue el viernes que hablamos, que creo que fue una la entrevista del doctor Dubernei que me hacía la siguiente pregunta, que además de haberme aplicado el 44% en la liquidación, donde me está escalando todos los costos variables, porque esos eso hubiese sido si solo si yo hubiese parado súbitamente toda la compañía.

1:47:42  
Sí, entonces además de que me lo está instalando, me descuenta 900000000 de pesos adicionales de costos variables no incurridos cuando el 44% ya los incluye por la eso sí, entonces con esto le digo, doctor, que en el ejemplo práctico que usted me colocaba de o que nos colocaba el doctor granados de que se habían producido los 2300000 quintales.

1:48:11  
¿Y en la cifra que estábamos hablando era de algo así, de los 67000 quintales que yo les explicaba que se me configuraba un incremento en costos por el tema unitario? Sí, porque yo hacia atrás incurrí en el 100% de los costes.

1:48:29  
Sí pues, colocábamos el ejemplo de que al final la caña la molimos todo se molió incurrimos en todos los costos al final de operación, entonces esto por naturaleza, ese esa unidad de producción, doctor, te pasa de costarte en teoría que te debió haber costado 10 pesos.

1:48:55  
A costarte 11 12 pesos en teoría por economía de escala por naturaleza propia. Señora Presidenta, yo no tengo muy más preguntas, gracias ingeniero, muy amable, bueno, listo, señor Concurador. Bueno, los árbitros doctores loaysa y franco tienen alguna pregunta para el testigo.

1:49:25  
De mi parte no presidente, muchas gracias, presidente, yo sí, muchas gracias. ¿Solo algo para precisar lo que han sido estas últimas intervenciones del apoderado de sura y del señor Procurador y de la respuesta que nos ofreció el testigo para ver la reclamación de ustedes está relacionada con 2 conceptos fundamentales, se perdió dinero? Es lo que alegan.

1:49:56  
Respecto de el número de Quintales, ese es un ítem, se produjo un número de quintales inferior, ese es un ítem y el otro ítem consiste en que respecto de lo que si se produjo, hubo una pérdida de eficiencia es esto.

1:50:16  
Dentro de lo que sí se produjo, doctor, se lo ha dicho de eficiencia y un incremento que me conllevó un incremento en mi consultario, porque al final yo incurrí en el 100% de los costos para poder tratar de minimizar la pérdida. Al final, conceptualmente hablando, doctor, si la decisión hubiese sido parar todo el ingenio, pues primero nos habíamos quebrado.

1:50:43  
Sí, con toda seguridad y segundo es aquí estábamos hablando de una pérdida de por ahí de 70080 1000 millones de pesos, ya entonces al final usted mejor no lo pudo mencionar 2 y es que esos 2, esos 2300000 quintanas que sí se sacaron, se sacaron aún mayor costo, ese es un concepto y el otro concepto es que de acuerdo con lo que ustedes señalan y que pues es la materia que deberá definir.

1:51:13  
Acá el Tribunal. Es que además de esa pérdida de eficiencia, hubo una pérdida en la producción los los, los 63000 quintales. Bueno, señor, muchas gracias, con mucho gusto listo. Vamos a entonces a iniciar ahora la segunda fase de este testimonio, lo que se denomina el contrainterrogatorio.

1:51:43  
Le doy entonces el uso de la palabra nuevamente al doctor Dubernei y les preciso, pues que ustedes muy bien lo saben. Es con ánimo de refutación y precisión, más no para formular un nuevo interrogatorio. Doctora Catalina tiene uso de la palabra doctora, qué pena, pero puedo pedir un receso de 5 minutos antes de los contra interrogatorios. Tenemos un receso de 5 minutos.

1:52:13  
Son las 10:17 hasta las 10:22. Muchas gracias. Doctora, Presidenta, yo puedo apagar la Cámara, levantarme un momentito. Sí, tenemos un receso de 5 minutos. Gracias.

1:52:47  
Gracias señora Presidenta, creo que después de 6 horas de testimonio práctico de el ingeniero Jairo Barbosa, de mi parte creo que están absueltas todos los interrogantes y se han hecho las precisiones que han sido pertinentes, de manera que yo no voy a hacer ningún tipo de interrogante en el contrainterrogatorio.

1:53:12  
OK doctor, doctor Gustavo Herrera, gracias. buenos días, señor Jairo, buenos días. Unas precisiones muy, muy concretas cuando se le preguntó por cotización de unos repuestos y unas piezas por parte de.

1:53:43  
La doctora Catalina Botero, usted mencionó que usó la siguiente expresión, tuvo que ser, tuvo, usó la expresión tuvo entre comillas, tuvo que ser para reparar el daño. Diga si efectivamente usted contestó, No, usted contestó, eso le pregunto.

1:54:08  
Le pregunto si esa respuesta se debe a que usted no sabe con certeza sobre el objetivo de esas cotizaciones, pues la doctora Catalina doctor, me pregunto sobre las cotizaciones de unas piñonerías, y la verdad es que por condición natural de nuestra de nuestro negocio, pues.

1:54:34  
Yo no sé cuántos equipos en dentro del ingenio se mueve como hace a Piñolerías. Son muchísimos, todos son todos son mecánicamente movibles. ¿A la pregunta que ella me hace de piñolería de rodamientos, pues son muchísimos los equipos y yo digo, puede ser que esa cotización a la cual la doctora hace referencia va direccionada?

1:55:03  
AA lo al a uno, a uno de los reductores o al reductor que se dañó. ¿Por eso le respondo así porque si ella me hace una, si contesto la pregunta hubiese sido si esa cotización de de la que estamos hablando que hace referencia a tal reductor, se realizó alguna cotización para pagar? ¿Pues ya la respuesta puede ser otra, pero nosotros tenemos muchos equipos que son, se mueven mecánicamente? Gracias.

1:55:32  
De otro lado, voy a preguntarle concretamente, más allá de las explicaciones que usted dio ya de la de la presión y todo eso no les voy a no le voy a preguntar por las presiones. ¿Cómo se definen? ¿Cómo se establecen? No, no le voy a preguntar concretamente para que me diga si efectivamente existe en fábrica un medidor.

1:56:01  
De las presiones que la de que de ese dato, minuto a minuto, sí, señor, gracias. Precise cuándo se dieron esas bajas de presión que entonces quedaron registradas. Si lo recuerda, si no lo tiene Claro, lo entendería.

1:56:26  
Listo, doctor, gracias. Las bajas de presión arrancaron desde el 17 de Julio, fecha en la cual ocurrió el el evento. A partir de ese momento arrancaron fuertemente los pajonazos de presión. Ya se vinieron a regular. Ojo con la palabra regular a partir de la entrada del reductor cabaña.

1:56:52  
¿Y durante la operación del reductor cabaña? Durante la operación del reductor cabaña también se nos generaron presión, bajada de presión no tan fuertes como las que se nos presentaron. Cuando hubo el daño, el daño puntual del reductor, se presentaron las las bajadas de presión durante la operación del reductor y ya se normalizaron prácticamente del todo.

1:57:18  
¿Una vez ingrese al reductor en su condición normal de operación, también una pregunta muy concreta y es colóquese antes de la fecha del daño del reductor del molino número 6 antes de esa fecha, según los registros de presión también en esos registros?

1:57:45  
Que son constatables. Efectivamente mostraban también bajas de presión a lo a de a lo largo del año pudieran haber mostrado bajas de presión. Es una condición que va en función o va en función de cómo se muestre o cómo se presente la la calidad de la materia prima. ¿Pero una cosa YY hay de de bajada en bajada, no?

1:58:12  
O sea, una cosa es que la presión se nos caiga súbicamente. Otra cosa es oscilación normal de la presión, sí, pero oscilación normal de la presión se pueden presentar. Ese margen de oscilación puede ser de de 1 \* 101, 1% no, ese ese número, ese por ciento, doctor, si no, no me atrevería, es de uno de uno, no, no, no, listo, listo, perfecto, perfecto, sí, tranquilo.

1:58:41  
Listo, pero si las hubo antes, listo. ¿Ahora la siguiente pregunta, pero recuerdo, doctor, no? Bajadas súbitas de presión son una cosa y las que las ya, ya que usted menciona eso sin habérselo preguntado, Propositivamente lo espontáneamente lo lo ha señalado, quiero que diga entonces.

1:59:14  
Cuando tenían ya hoy en operación, el reductor recibió como dato del ingenio del ingenio de la cabaña. ¿Se presentaron también esas oscilaciones que usted mencionó?

1:59:33  
Se presentaron, sí, señor, no tan no tan oscilaciones como la condición normal de operación, si no más fuertes, si se si se siguieron presentando caídas de de presión, porque recuerde que la solución del reductor cabaña no fue una solución.

1:59:49  
No fue una solución definitiva, fue una solución parcial. Tanto así, tanto así que de no haberse presentado esas oscilaciones de esas caídas de presión, una vez instalado el reductor cabaña, pues el indicador hubiese mejorado significativamente y el indicador no volvió a esos niveles anteriores. Por eso le he le he referenciado que.

2:00:12  
Lo que usted me decía es antes de la falla la presión oxila, no como una condición normal de operación y después de la falla, así se haya instalado el reductor cabaña la representaban cabillas de presión diferentes, explique.

2:00:36  
Al Tribunal, como se ha hablado de la de la materia prima de la cantidad de caña que es molida, explica el Tribunal. ¿Como cuál es la medida con la que se determina el volumen de caña que va a molerse? Uy perdón, doctor, Me puede volver a repetir que no le entendí la pregunta usted mencionó.

2:01:06  
Que efectivamente, la materia prima comprada teóricamente era era según lo que dio a entender, era la misma que utilizan siempre en la factoría. Correcto, diga cuál cuál es esa cantidad. ¿Entonces le pregunto eso, cuál fue esa cantidad que tenía para para moler?

2:01:33  
Nosotros realmente en el en la el presupuesto establecemos una un presupuesto o una proyección, normalmente se hacen entre los noviembre y los diciembre del año del año inmediatamente anterior al ejercicio y de acuerdo a unos aforos y a unas cantidades de materia prima disponible para la para la molienda se establece.

2:01:59  
¿Cuáles son o cuál es la molienda? Día que hora que el ingenio tiene que tener para para suplir su su necesidad y cumplir con todo lo que son las edades, los compromisos con proveedores YY con los mismos compromisos con nuestras cañas internas, le pregunto.

2:02:28  
Como al final de cuentas se usted ha indicado, en la cantidad de producto final se ve 1111 diferencia entre lo y está mirando, entre lo mirado y lo lo, lo entre lo esperado y lo producido. Y estamos hablando de 63000.

2:02:56  
Quintales aproximadamente. ¿Correcto ese gap, esa diferencia? Ahí usted me está hablando de Quintales y Ahorita me está hablando de molienda, no estoy hablando de quintales, ahorita son 63000 listo, entonces ese es el resultado final del producto y ahí usted encuentra un gap, que ese es su su, su variación, diga si hay una manera de determinar exactamente.

2:03:25  
¿Cuál es el volumen de caña de azúcar que usted necesita para producir el ese número de quintales que dejó, de de que dejó de producirse, que mermó en la en la en el rendimiento? ¿Usted me está preguntando, doctor, que si se puede calcular si qué relación hay?

2:03:53  
Entre el número de quintales producido y el la cantidad o el volumen de caña o materia prima empleada para producir esos quintales. ¿Pues doctor, sí, le entendí muy bien la pregunta del contexto está haciendo, es yo muelo la caña común y corriente lo que tengo disponible para moler?

2:04:19  
Y me salen unos quintales, que cómo me doy cuenta yo en qué parte del proceso se me está generando una pérdida que correspondió a los 67000, que usted está haciendo referencia o no y que si la puedo medir esa pérdida y sacar.

2:04:36  
Muy exactamente cuánto es la pérdida o cómo llegamos a la pérdida de los 67000 quintales con la caña que morimos. Yo le digo, Claro que sí, porque es que durante toda la la la audiencia hemos hablado YY fue muy enfático, el abogado Juan Juan, creo que es que se llama Seto, Juan.

2:04:57  
Donde me nos preguntaba que si las pérdidas totales se medían durante toda la cadena productiva. Yo le dije, Claro, nosotros medimos, tenemos unas pérdidas cuando me habló del rendimiento, unas pérdidas en en en en cosecha, unas pérdidas en la estación de molienda, unas pérdidas en la fábrica y tenemos un rendimiento comercial final.

2:05:23  
¿Sí, durante ese proceso de medición usted puede darse cuenta de una forma muy precisa, muy precisa, porque porque estas variables técnicas se miden cada 2 horas, tienen una frecuencia de medición muy exacta, cierto, y a través de los cálculos oficiales de la de de la industria azucarera, que fueron los que aplicamos en el modelo, usted puede llegar de una forma muy precisa a la pérdida de los 67000?

2:05:52  
Quintales, que fue lo que aportamos nosotros para lo que estamos hoy aquí. Bueno diga si en el año 2021, fruto de no se registró un precio, una, un aumento, un aumento.

2:06:20  
Del precio de la caña de azúcar para moler, doctor, con esto le voy a decir lo siguiente, el precio va en función del precio internacional, sí, de las variables exógenas. Así se liquida también el precio y hay uno de liquidación. El precio resulta que para esa época del año 2021.

2:06:47  
Las variables internacionales, no solamente el precio del contrato de Nueva York, sino también el dólar, generaron un incremento, un incremento a nivel mundial de los precios internacionales. Eso me generó al final del día un incremento en mi precio de venta.

2:07:07  
¿Y el valor de la materia prima? La caña que yo compro para la materia prima está alineada a esos precios. Por ende, sí se genera un incremento si hay un un incremento en los precios como tal, no solamente la materia prima, sino el final de los quintales como tal. ¿Pero son efectos exógenos? Sí, independientemente de si son factores exógenos o no.

2:07:35  
Si el precio de la calle y compró el ingenio, entonces a se incrementó en ese año 2021. Correcto, sí, señor. Segundo fruto de el el estallido social, el el, el paro, el paro generalizado desde 28 de abril hasta ya ha entrado el mes de junio del año.

2:08:05  
2021 diga si ustedes tuvieron que reducir, debido a esa circunstancia exógena para ese factor externo, la adquisición o la posibilidad de tener caña para moler. Tan pronto se reanudaron las labores después del.

2:08:34  
El estallido social. Uy, venga doctor, vuelva por favor. ¿Y hágame la pregunta, porque la verdad no le entendí con mucho gusto diga si si el ingenio registró a ver recuérdenos cuándo empezó el ingenio después del estallido social cuando empezó?

2:09:03  
En el momento en que levantaron los bloqueos empezamos a moler caña de forma inmediata. ¿Usted recuerda cuál? Pues eso tiene que haber sido. Los bloqueos fueron si no estoy mal, pero creo que fue entre mayo y un pedazo de junio. Aun una vez se levantó en junio, los el problema social arrancamos a apenas apenas nos dejaron, nos dejaron poner los bloqueos.

2:09:33  
¿Para ese momento, para ese momento, qué existencia de caña tenía el ingenio lista para moler la misma doctor? La misma cantidad de caña teníamos, porque nosotros los contratos de nosotros no son un contrato donde yo le digo al proveedor no le muelo, no, yo tengo que muele la caña y los y la y la y la disponibilidad de caña era la misma caña que teníamos para moler, pero.

2:10:03  
Durante el estallido social hasta entrado junio del año 2021, estuvieron recibiendo caña a pesar de que no podían moler. No, no, no, doctor, ojo, obvio, porque es que si bien, si bien ahí hemos, hemos mencionado que durante el estallido social, producto del estallido social, el ingenio cesó sus operaciones, el ingenio no murió.

2:10:31  
Y así lo consta en la información que está dentro de nuestras bases de datos y que y que fue aportada. O sea, no hubo molienda. Sí, entonces al no ver molienda, pues no puedo moler ni la caña mía, ni la caña, ni la caña de los proveedores. Una vez se termina el estallido social o una vez no está, pues yo arranco moler la caña que tengo y es la caña que tengo en el momento.

2:10:59  
Y tengo que empezar a desatrasarme de compromisos que tenía lógicamente con mis proveedores de caña y tengo que empezar AA morir la misma caña. Por eso usted la información estadística y voy a ponerlo por favor. ¿A modo de ejemplo, usted no ve que si yo vengo muriendo a 100?

2:11:17  
110000 t de caña promedio mes pues voy a moler 300 t de caña promedio mes, no, esto no funciona así, yo tengo una capacidad limitada de murienda y yo muelo lo que tengo para moler en el mes y tengo que empezar AA moler lo la caña que había en el momento. ¿Hay 2 preguntas a partir de lo que acaba de contestar y le agradezco su respuesta, una, cuál es el el?

2:11:45  
¿Te hablo de 300 t Ahorita cuál es el el el peso de la el volumen de la caña que esta tiene capacidad de demoler el ingenio, no me refiero a un periodo anual, sino demoler en un mismo momento cuál, cuál es el producto, cuál es el volumen que puede moler? Esa fue la misma pregunta que me hizo el Abogado Díaz Granada y le respondí que la molienda.

2:12:12  
Tipo de nosotros, promedio de nosotros oscila entre 3854 1000 t, Esa es la molienda normal de nosotros 3800 / 3800 t a 4000 T promedio día y eso lo puede ese ese peso ese 3800 como tope toneladas día.

2:12:43  
Ese 3800 y por favor aclárenos eso, ese se mide, ah, con la caña de azúcar ya cortada, lista para meter el molino. Ese peso es ese, por favor, eso no es un peso, eso es un volumen. Nosotros y toda la industria.

2:13:06  
Antes de que la caña entre al ingenio en intermedio, en las entradas hay una báscula, una báscula que pesa la caña constantemente y a medida que va entrando la caña va siendo pesada en la báscula, báscula certificadas, si hay un software y todo que va y eso nos lo auditan muchísimas veces en el año.

2:13:29  
Sí, entonces esa báscula va registrando las la unidades o la cantidad o el volumen de caña que va ingresando al ingenio y adicional se va moliendo la caña, entra en la estación donde las desfibradoras, las picadoras empiezan a procesar y ahí llega a la a la a la y ahí llega a la estación de molienda o al molino de primera estación que como lo mencionaban ahorita.

2:13:56  
¿Pero la pregunta que usted concretamente me hace que en dónde la medimos? En la en el ingenio hay una báscula para para ese fin perfecto. ¿Conoce, sabe o le consta cuál es el el resultado de la medición en toneladas de caña en báscula?

2:14:26  
El día ocurrió el siniestro Claro doctor y quedó registrado en el en el en el. En el modelo aportado, en la información aportada están las toneladas reales molidas día por día. Perfecto. ¿Gracias qué pasó? Sabe usted y conoce cuál es el.

2:14:57  
Cuántas toneladas de caña tenían pesada el día 28/04/2021 cuando empezó el estallido social congestiones es relevante, 28 de abril, no, si no sabe, tranquilo, no sabe. Listo, perfecto. La siguiente pregunta.

2:15:25  
No listo, perfecto, no hay problema. Le agradezco don Jairo, le sírvase indicar sírvase indicar si esa caña que estaba para moler el 28 de abril o lo o la que hayan recibido o tuvieren lista para moler desde el momento en el que empezó la parálisis debido a debido a.

2:15:57  
Debido al al estallido social, esa caña y por favor confírmeme la molieron, inmediatamente se reanudaron labores. ¿Ah, ya sé usted a qué me refiere, doctor? Mire cómo funciona el tema cuando usted tiene un problema de estos y usted tiene un inventario de Cañas.

2:16:21  
Que queda en la que queda así en el patio que nosotros le denominamos caña en patio. Cierto, después de que pasó después de que fue pesada en la base. Hace referencia cuando hay estos problemas exógenos, o sea, por fuera del ingenio, pues el ingenio. ¿Qué hace, doctor? El ingenio hace una liquidación de todo antes de parar.

2:16:50  
Entonces el ingenio, estos ingenios normalmente cogen todo su inventario, tanto el inventario que hay en patio de cañas como el inventario en proceso. Entonces ese inventario que usted se refiere, si le estoy entendiendo bien, pues el ingenio lo que hace es que muere todo el inventario y quita toda la toda la todo lo que quedan los carros y paramos.

2:17:18  
Eso es lo que normalmente hacen YY todos los procesos quedan totalmente desocupados. No queda ningún material en proceso y tampoco nos queda inventarlo acá en el en el patio como tal, perdóneme, está en la caña pesada OY de pronto hay otra pendiente de pesar.

2:17:41  
Sí, porque si están moliendo 3800 t diarias, entonces seguramente hay un un flujo, un tren de recibo de caña, esa caña que pasó y perdóneme que le pida que me repita, que no le pude entender bien. Bueno, la que usted me está mencionando o lo que usted me estaba mencionando en principio hacía referencia es que estaba la caña pesada.

2:18:07  
Y hacia delante de la báscula hay un inventario en el patio de caña. Así es en el patio de caña. Antecito de llegar a la mesa de caña ya está dentro de mi ya la caña se peso cuando hay en el momento que hay el estallido social, pues se da la instrucción de que se liquide todo. Nosotros lo que hacemos es que todo ese inventario que hay.

2:18:32  
En el patio de caña y en el patio de caña, más lo que hay en el proceso, se liquida, se muere todo ese inventario, queda el patio igual a cero. Todo eso se lo se lo consumimos ahí en el patio de caña y se liquida todo el proceso y hay hacia delante en la báscula hacia delante. Liquido significa se huele.

2:18:54  
Se muele la caña que hay en el en el patio de caña, o sea, adentro del ingenio, la caña que está esperando que sea molida adentro del ingenio. ¿Pregunta, había caña de azúcar que les permitió moler durante un lapso ya iniciado del estallido social, hasta qué día?

2:19:21  
Estuve cuando se agotaron las existencias de esa caña de azúcar, sabiendo que 3800 t diarias más o menos muere, cuando se le agotaron al ingenio esas, esas, esa caña de azúcar. Eso es por eso es eso, es cuestión de horitas, doctor. Y si no estoy mal molimos como 900 toneladitas que habían ahí en el patio, que era el inventario.

2:19:44  
Y por eso en la estadística hay quien el mes sin mi memoria no me no me traiciona, en el mes de mayo, mayo, abril sí, en el mes de mayo hay una pequeña molienda chiquitita y eso era la caña que estaba. ¿Eso es cuestión de horas, no? En estos procesos no es que uno tenga una cantidad de caña, pues porque son procesos justo a tiempo, precisamente buscando.

2:20:11  
Cada vez más que la cadena, ya sea más justo a tiempo de que las pérdidas o ese delta de rendimiento de pérdidas que yo normalmente venía presentando en la en el proceso de cosecha, sea cada vez más bajo, es más o menos de lo que usted recuerda. 900 t más o menos se molieron en cuestión de obras. ¿Listo ahora? Le pregunto.

2:20:42  
Digan si hay diferencias entre el rendimiento de sacarosa, que se que se puede extraer de la caña de azúcar, dependiendo de factores como los suelos, la pluviometría registrada, el cuidado que se haya tenido con el cultivo.

2:21:08  
Si eso determina variaciones en el rendimiento de sacarosa en la caña de azúcar. Por eso, doctor, es que nosotros sacamos OO. Medimos en los campos un indicador que se llama sacarosa en mata. Ese indicador se mide para para evaluar la cantidad o la concentración o la cantidad de sacarosa que tiene la caña en la mata.

2:21:38  
La pregunta que usted me hace la. La respuesta es si la el contenido de sacarosa en mata. Hay diferencias. ¿Hay diferencias entre una finca entre otra finca, entre una zona, entre otra zona y el dato? Y al final sacamos es un dato ponderado con las toneladas de caña para que estadísticamente por ser un dato ponderado por toneladas de caña.

2:22:04  
No haya no la las variaciones no influyen en no influyen esa medición de la sacarosa. ¿Y mata que usted escribe, se hace también con las la caña de azúcar de proveedores de proveedores de personas que tienen contratos de compra venta de caña en mata con ustedes o solo con la caña propia de ingenio?

2:22:34  
Se hace con toda la caña, doctor. Ahí en eso también influyen la acidez de los suelos y la humedad correcto. Le decía que hay muchos factores exógenos que nos pueden generar paulación.

2:22:59  
En la cantidad OO concentración de de la sacarosa mata inclusive la variable de exógenas como la radiación de anoche. No, no, no han dicho, si usted me quiere preguntar que si la cantidad de sacarosa es fija no es fija 100. Todo varía en función de de donde venga la caña de una de una finca, otra finca. Otra suerte y dígame una cosa, señor Jairo, puede variar.

2:23:29  
Puede variar también de un mismo predio, de unas mismas suertes, el el, el, el resultado de la de la sacarosa en caña. La medición de la sacarosa en caña puede variar, tomada en un mismo predio 1 año y el otro sí, señor, la sacarosa en mata.

2:23:54  
¿Puede variar la sacarosa en caña? Que el indicador de la cantidad de sacarosa que está llegando a la fábrica me está hablando 2 cosas diferentes. También puede variar, no solamente por la por la diferencia entre finca y finca, sino por el tema operativo de nuestra misma cosecha. Como tal, puede variar hacia abajo o puede variar hacia arriba.

2:24:14  
Porque si somos más eficientes, que es lo que venimos trabajando en la parte de cosecha, era reduciendo el tema de las pérdidas de la cadena logística. Eso me genera que al final me pueda llegar en hasta más rendimiento de lo que me venía llegando históricamente, pero si puede variar entre 1 año y otro año. Bueno, usted refirió también en una de sus respuestas. O se tocó el tema relativo a.

2:24:43  
La mención que se presentó el análisis que se presentó a la junta del ingenio de la Junta Directiva del ingenio, relacionado con los eventos que pudieron afectar el rendimiento o que pudieron afectar ese año 2021 la producción de sacaro sago.

2:25:11  
O la producción de azúcar. OO mieles y se concentraron en esos 2 que se han mencionado únicamente exclusivamente mencionan lo del paro cívico, el estallido social, he conocido así, o también el fenómeno climático de lluvias o de mucho o de sol niño o niña listo.

2:25:44  
Siendo un informe ya a final del periodo, ese proceso fue a la junta Directiva. ¿Explique si lo sabe, si lo conoce usted como representante legal, que es del ingenio, y como gerente financiero, por qué razón a la Junta no se le mencionó?

2:26:09  
El efecto, el impacto que eventualmente habría tenido el daño en el reductor del molino número 6. Me está hablando doctor doctor Herrera. ¿Esa pregunta ya fue respondida, no, no, pero, pero no es una precisión adicional a la que le preguntaba el agente del ministerio público, el doctor Franklin, porque concretamente, cuál es la precisión, doctor?

2:26:38  
Sí, la precisión es por qué razón no incluyeron en ese informe de la junta Directiva en ese informe que se está hablando porque no incluyeron el efecto o el factor que habría por es teóricamente, según la demanda, habría impactado en el en el al al ingenio.

2:27:03  
Como consecuencia del daño del reductor del molino número 6. Doctor, usted me está hablando del informe de la gerencia general a la Junta Directiva del informe de esa junta Directiva de noviembre del año 1021. OK doctor, si usted pues si si, pero pero si conoce otros, si conoce otros, por favor, dígalos.

2:27:30  
Cuando uno lee el informe, usted ve que ahí muy clarito, pues habla de que una de las causas principales no me falla el evento de lo ocurrido, lo que realmente lo principal, lo más grande, fue el tema de la pérdida que tuvo el ingenio de producto del estallido social.

2:27:58  
Si ahora no me falla, las cifras aproximadas de este suceso fue tan relevante y tan importante en el año, sin dejar de desmeritar lo que nos venía pasando con el reductor que estábamos hablando de alrededor unos 50000 a 60000 millones de pérdidas producto del cese de las de las operaciones. Sin embargo, doctor, sin embargo.

2:28:29  
El efecto en el año 2021 del lucro cesante no se había terminado, no teníamos un valor preciso para decirle a la junta directiva o para consignar en un informe de la junta directiva que producto del daño tuvimos pérdidas por tantos millones o por tanta plata.

2:28:53  
Si usted recuerda doctor, el el informe de la junta directiva, normalmente estos informes de gestión los elabora la gerencia, más o menos los hace algo así como para los enero o febreros de lo sucedido en el año en el año inmediatamente anterior, y el efecto como tal de lo sucedido en el daño del reductor fue un efecto que se nos vino a terminar en el mes de abril del año siguiente.

2:29:23  
Realmente lo que se consignó a la junta Directiva fueron los efectos principales y más importantes, lo más grande que sucedió o que le pasó al ingenio en el año 2021. O sea, eso es lo que se refiere, doctor, gracias, sí, don rey.

2:29:59  
Le pido que amplíe o precise lo siguiente, usted dice y ya ha repetido, y que el entendimiento de ustedes es que esa era que la liquidación que hizo suramericana con base en la cual le había hecho el giro al ingenio.

2:30:23  
Que era la liquidación definitiva por lucro cesante correcto. ¿En resumen, le puedo, le pregunto, puedo entender y solamente y solo es es eso ya lo demás? Usted lo ha explicado, dijo que por qué entendían eso, pero quiero. Quiero preguntarle si ese entendimiento yo lo puedo comprender o para tratar de empáticamente entender su posición.

2:30:49  
Porque usted ha referido algo interno, algo subjetivo, algo de que usted entendió eso. Efectivamente, ese entendimiento se debe a que al hecho de que suramericana dijera esta es la liquidación definitiva del lucro cesante objeción a se ha respondido en varias oportunidades. No, no es no, es lo mismo y es una aclaración sobre esa respuesta que dio por favor.

2:31:18  
Doctor, o sea, yo yo también entiendo que ya sé que se que ya se respondió, pero quisiera que fuera un poco más concreto. ¿Como cuál sería la precisión? Sí le le le pido que precise. Le pido que precise si esa comprensión que usted tuvo del tema de de que de que efectivamente.

2:31:45  
Después, incluso en la reunión última que celebraron con los funcionarios de sudamericana, que se debe ese entendimiento que usted ya refirió hoy que ha mencionado nuestro Presidente del Tribunal obedece a que el suramericana, en una forma precisa o categórica, llegó y afirmó que efectivamente.

2:32:15  
La liquidación definitiva del lucro cesante era la que correspondía al pago que le habían hecho al ingenio. Doctor, doctor, le a mi me gustaría primero nunca una comunicación de sudamericana diciendo ni diciendo que una liquidación parcial, ni informándonos que era una liquidación definitiva, ni lo uno ni lo otro.

2:32:44  
Lo que suramericana hizo fue enviarnos una consignación, ni siquiera nos informaron de la consignación, simplemente nos enviaron la consignación, eso ocurrió en el mes de febrero y nosotros buscando y tratando de identificar a qué correspondía.

2:33:12  
Esa consignación, si ni previamente hemos recibido un comunicado, ni a lo ni al siguiente día recibimos un comunicado de parte de Suramericana informándonos si esta consignación era parcial o era definitiva, ni y sabíamos de que era porque como le decíamos, nosotros recibimos pagos.

2:33:40  
De muchas cosas y de y de muchas indemnizaciones. Nos vinimos a dar cuenta que la liquidación era que era que ese dinero correspondía a ese pago OA ese valor correspondía al tercero producto de llamadas que nosotros hacíamos a suramericana identificando. ¿Mira esto de qué es mandándole con el gasto de qué es? Y después hubo una carta suramericana.

2:34:10  
Informándonos sobre una sobre un valor de liquidación totalmente diferente, como lo mencionaba, como lo mencionaba yo doctor hace hace 1 minuto OOA la entrevista anterior, nos consignaron 1600 y algo millones de pesos, el valor de la Carta fueron 1700 y algo y el primer borrador del señor Castiblanco estaba por el orden de.

2:34:34  
¿Esa esa eso que estás hablando ya lo has mencionado muchas veces, por favor, para que como como como esta fase en el que estamos en este momento ya tu testimonio de alguna manera se absorbió lo que estamos en este momento, en la fase que estamos en este momento, es una fase que se llama Contrainterrogatorio, que es únicamente para precisar o aclarar algo que ya dijiste entonces te voy a pedir?

2:34:59  
Para efectos pues de eficiencia del interrogatorio de economía procesal que te concentres muy concretamente ya la explicación las diste y las diste supremamente bien, entonces ya las las respuestas que vas a dar al doctor Herrera y los que siguen como ya con esta previsión que te doy que se llama es un contra interrogatorio para fines de precisión te voy a solicitar tú tienes claramente tú, tú tienes claramente.

2:35:26  
¿Identificado? Qué has respondido entonces para que por favor, concretamente la respuesta para fines de precisión. Sí, listo, doctora, está bien. ¿Doctora, elida, una última pregunta, usted?

2:35:53  
Como gerente financiero, representante legal, diga, diga, aparte, aparte de la indemnización de la que estaba pendiente el ingenio por concepto del siniestro relacionado con el daño de la máquina del del reductor, aparte de ese siniestro en enero del año 2022.

2:36:25  
En enero, febrero del año 2022, si lo sabe y lo recuerda, cuáles otros siniestros estaban pendientes de pago del I por parte de Suramericana para esa para ese momento enero, febrero del año 2022 o si este era el único.

2:36:50  
No, no recuerdo cuáles eran los otros siniestros, doctor, pero recuerdo que para esa, para esos periodos también tuvimos mucha siniestralidad de otros factores, pero que estuvieran pendiente así de de presente, que para esa fecha tan precisa tuviera presente cuáles siniestros estaban pendientes. No, señor, ya quedó respondido. Gracias. Solo quiero llamar la atención de la forma tan amplia que.

2:37:20  
Si es un alegato cada una de las respuestas y no voy a hacer más preguntas, muchas gracias a la doctora Catalina para contra interrogar, muchas gracias doctora. En respuestas anteriores usted hablaba de las paradas programadas que se hacen al año. ¿Cuántas paradas programadas se hacen al año?

2:37:51  
¿Son más o menos? Pues que tengas en mi cabeza de doctora Catalina. Normalmente son, déjeme, yo hago un recuento rápido, son 2 = 2 = 2 por mes, son más o menos de 2 a 3 paradas por mes. Doctora, voy a hacer un calculito aquí estamos hablando de 3, son más o menos unas 25 paradas en el año más o menos.

2:38:21  
Planificadas sí, planificadas es es decir que de acuerdo con su respuesta, todos los meses se hacen 2 o 3 más o menos, eso es cierto, más o menos todos los meses se hacen 2 o 3 para mantenimiento programado, planeado perfecto y una última pregunta que ahorita menciono que no se informó en el informe de la junta Directiva.

2:38:50  
La pérdida ese del año 21, el informe de la Junta Directiva del año 21 del lucro cesante porque todavía no se conocía el valor de dicha pérdida. Usted recuerda por qué tampoco se consigna en el informe de la Junta Directiva del 2022. ¿Por qué no se consigna en la en el informe de la Junta Directiva del 2022?

2:39:17  
Porque realmente nosotros no, no recuerdo por qué, pero normalmente nosotros consignamos en los informes de la junta directiva las actividades más relevantes que nos pudieron haber haber sucedido y pues esto es un negocio que tiene unos ingresos bastante importante. Llamemos así si intermeditar este este proceso y digamos que acá estamos hablando de una pérdida de 67000 quintan, es más o menos.

2:39:44  
Y como hechos relevantes, por ejemplo, en el 2021 venía presentándose el tema, si bien lo hablamos de los del estallido social y en el 2021 que se presentó en el 2022 de los efectos relevantes importantes presentados fue el tema de los incrementos en precios de las materias primas a nivel internacional. Creo que por ahí quedó algo de los aceros, también a nivel internacional.

2:40:14  
Y todo el tema exógeno como son incrementos en precios en precios de del azúcar y el incremento en el dólar. ¿Pero me voy a volver un que me salió una pregunta respecto a las paradas, cuánto dura cada parada? Depende, doctora, nosotros normalmente hacemos una parada que puede estar durando. Hay una que dura 20 horas.

2:40:40  
Y hay otras que duran más o menos 5 horas, porque son unas que le hacemos mantenimiento a picadoras y otras un mantenimiento un poquito más largo general para toda la empresa. Y bien hablamos que eran 3 paradas al mes, son más o menos o sí hay unos meses de 2, otros meses de 3, pero normalmente por ahora decir entre 2 y 3 paradas y siempre son tiempos muy cortos.

2:41:08  
Pero para poder formular la pregunta, entonces más o menos al mes, si hace una de 20 y después las otras de 5, o como ah, sí, sí, de acuerdo, normalmente siempre se hace una parada que puede ser de 20:25.

2:41:26  
Mayor oscila dependiendo dependiendo lo que va identificando el proceso o el área mantenimiento. Y hay una segunda parada que es mucho más cortica que dura más o menos 5 horas 6 horas. Muchas gracias señor Borgoso, no tengo más preguntas, OK doctor Juan Manuel, no tengo más preguntas, gracias.

2:41:56  
El señor Procurador no tengo pregunta, señora Presidenta. Muchas gracias. ¿Alguno de mis co árbitros tienen alguna pregunta para el testigo? No, Presidente, no presidente. Muchas gracias. Bueno, entonces.

2:42:23  
Don Jairo Antonio, Muchas gracias por concurrir a esta audiencia y absolver. El interrogatorio ya se terminó en auto posterior que será notificado por la señora Secretaria. Les vamos AA notificar las fechas que vamos a reprogramar para los testimonios del señor Ajustador, el señor Castiblanco y del señor Galvis.

2:42:52  
Y Jairo Galvis es que se llama Fabio, eras Fabio Eraso, perdón, el señor Fabio Eraso omitimos, pero pues no importa hacerlo. Al final el informe del término del proceso, señora secretaria, por favor el señor del Testigo, si bien se puede retirar de la audiencia. Muchas gracias, bueno, muchas gracias hasta luego, gracias, gracias doctora. El informe secretarial es.

2:43:24  
De conformidad con el artículo 10 de la ley dice 63 de 2012, el tiempo transcurrido del proceso, incluyendo el día de hoy, es 21 días calendario. Eso es todo. Gracias. Bueno, entonces con ese informe reglamentario, pues sobre el término del proceso cerramos esta audiencia. Agradecemos entonces su comparecencia.

2:43:51  
Nos vemos entonces la próxima audiencia que tenemos programada para viernes, viernes, el próximo viernes y en el transcurso de la semana la señora Secretaria les notificará la providencia, reprogramando los testigos pendientes respecto el testigo Muñoz Daniel Muñoz que no, que no fue posible recibir su declaración por cuanto el apoderado de del ingenio pichichinos informó que no fue posible su.

2:44:20  
Su contacto, pues le anticipo también para que el doctor lo sepa y todos este testigo se reprogramará en la medida en que como esto es un testigo común en el que el que alguno de los peticiudadanos de la prueba lo informe al Tribunal de Modelo oficial que ya lograron contacto con este testigo. Si para no estar digamos programándolo y perdiendo, digamos eso esos espacios, entonces la medida en que se nos informe que ya fue contactado reprogramaremos el testigo pendiente Daniel Muñoz por eso.

2:44:50  
¿Solamente van a encontrar en la reprogramación el señor Castilblanco y se me olvida el otro, Daniel Muñoz, Daniel Fabi, horas del que no tenemos contacto, contacto fabi horas listo, entonces bueno, que tengan buen día, perdón, perdón, doctora, sí señor, quiera tocar el favor, cómo?

2:45:23  
Se trata de de personas que el ingenio tiene la información sobre eso quisiera que cae en medio de la audiencia. Por favor, pedirle al panel que auscultemos.

2:45:46  
¿Qué es lo que ha pasado con la información de localización del señor Daniel Muñoz? ¿Porque son ellos quienes pueden tener el arraigo, la ubicación de ese señor? Perdona, pero pero no entendí cuál es la solicitud es que su audio no es como el mejor perdón ya, dado que se trata de una persona que ha tenido relaciones en relación directamente con el ingenio.

2:46:16  
¿Si quisiera, por favor, que se requiera en este momento, pues se se ausculte con el con el apoderado del ingenio, con el duverna y el el qué ha pasado con ese testigo? Gracias, OK, pues a ver, el doctor Duerme, presentó un oficio informando, digamos.

2:46:40  
La falta de de de contacto que tienen con el con el testigo, justamente porque ya no labora con el ingenio, entonces en ese orden de ideas, pues todos pidieron la prueba puesto todo están en el deber de intentar contactarlo, pero sí pediría por favor y lo pido verbalmente al panel.

2:46:59  
Que lo requieran para que informen todos los datos de ubicación, contacto de correo electrónico, privado, dirección de localización, todo de que aparezca en su respectiva hoja de vida. Que tenga el ingenio, que es el deber de colaboración, es el que pido que se esa información está en la demanda, señora secretaria, la de la la información que aportó el, el, los, el, digamos, en este caso el ingenio, que es el que digamos en principio puede tener más.

2:47:27  
No está la dirección física ni demás y está todos aportaron los que lo pidieron la dirección de correo electrónico, que fue la que tomamos. Sí, sí, la tomamos del correo, del del que del que, pero esa es la cuenta corporativa, pero según se se conoce ahora es que ya no trabaja ahí, pero efectivamente sí la información de él, el ingenio es quien puede facilitarnos la manera de localizar a este señor.

2:47:56  
Doctor Dubernei, de acuerdo con la del doctor del doctor Herrera, usted puede, como bien lo dice el auscultar con su cliente para aportar al plenario toda la la la información que esté en en en su poder para para el contacto de este testigo, Daniel Muñoz. Doctora, no hay ningún problema, o sea yo personalmente no lo conozco, no sé quién es Daniel Muñoz, supe que en algún momento porque así me lo refirieron.

2:48:24  
¿Hubo alguna vinculación con el ingenio pichichi? Creo que fue especialmente en por esa época. Entiendo que ya no está vinculada la información que recibió mi, pues lo importante es que no fue posible contactarlo, pero pues verificaré. Cuál es la información que el ingenio tiene de contacto y la trasladaré al al despacho para que si alguien lo tienen los demás solicitantes de la prueba pues intenten contactarlo. Eso no le veo ninguna.

2:48:53  
Inconveniente en que podamos compartir la información de contacto, que sea que no sea viable compartir de acuerdo a las a las normas de abierta. Perdón, esto es una orden judicial, Señoría, entonces yo sí pediría que den toda la información de localización que el ingenio la debe tener. Gracias, OK, entonces en el auto.

2:49:19  
Les estoy anticipando. Vamos a incluir allí, doctor, un término al ingenio para que nos aporten los la información que esté en su poder en relación con el testigo Daniel Muñoz. OK, gracias. Bueno, ahora sí nos despedimos. Bueno, hasta luego, muy bien, muchas gracias hasta luego, hasta luego, muchas gracias hasta luego.

2:49:52  
Cámara por favor para la grabación.